



Eurasian Bank

РЕЗУЛЬТАТЫ
ЗА 6 МЕСЯЦЕВ 2015г.

ОГРАНИЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

ВАЖНО: Информацию из данной презентации запрещается копировать, распространять, публиковать или передавать любому лицу, прямо или косвенно, в целом или по частям и в каких бы то ни было целях.

Информация подготовлена компанией, и никакая иная сторона не берет на себя ответственности и не дает никаких прямых или косвенных заверений или гарантий относительно содержания данной информации, в том числе ее точности, полноты или достоверности или относительно любого другого заявления, сделанного или якобы сделанного в отношении компании. Ничто в настоящей презентации не может быть расценено как обещание.

Информация содержит заявления, касающиеся перспектив развития. Любые включенные в информацию заявления, отличные от констатации исторических фактов, являются прогнозами на будущее. Прогнозные заявления соответствуют текущим ожиданиям и проектам компании, касающимся ее финансового положения, результатов операций, планов, целей, будущих показателей и бизнеса. Эти заявления могут включать в себя такие слова, как «цель», «полагать», «ожидать», «нацеливаться», «намереваться», «возможно», «прогнозировать», «рассчитывать», «планировать», «проект», «будет», «может быть», «вероятно», «должен», «возможно», «мог бы» и другие слова и термины со сходными значениями. Подобные прогнозы сопряжены с известными и неизвестными рисками, факторами неопределенности и другими важными факторами, которые могут привести к существенному отличию фактических результатов, производительности или достижений компании от прогнозируемых результатов, производительности или достижений, прямо или косвенно содержащихся в подобных прогнозных заявлениях. Такие прогнозные заявления основаны на большом числе допущений относительно текущих и будущих деловых стратегий компании и среды, в которой компания будет работать в будущем.

Настоящим не дается никаких явных или подразумеваемых заверений или гарантий в отношении объективности, точности, обоснованности или полноты информации или мнений, в ней содержащихся. Информация не прошла независимой проверки и не подлежит корректировке. Информация, включая в том числе прогнозные заявления, действительна только на ту дату, которой датирован настоящий документ и не предназначена для того, чтобы предоставлять какие-либо заверения относительно будущих результатов. Компания недвусмысленно отказывается от каких-либо обязательств или обещаний по распространению дополнений или поправок к информации, включая любую финансовую информацию или прогнозные заявления, и не намерена публиковать какие-либо корректировки, которые она может внести в информацию, и которые могут произтекать из каких-либо изменений в прогнозах компании или изменений событий, условий или обстоятельств, на которых основаны настоящие прогнозные заявления, а также иных событий или обстоятельств, возникших после даты, которой датирован настоящий документ. Рыночные данные, содержащиеся в настоящей информации и не приписанные конкретному источнику, являются оценочными показателями, составленными самой компанией, не прошедшими независимую проверку.

СОДЕРЖАНИЕ

1. ЕВРАЗИЙСКИЙ БАНК
2. ДИНАМИКА КЛЮЧЕВЫХ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ
3. ГЛАВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ

Приложения

- Данные за шесть месяцев 2015г. являются консолидированными и неаудированными, подготовленными по стандартам МСФО.
- Данные на конец 2009-2014гг. соответствуют консолидированной финансовой отчётности, аудированной KPMG, если не указано иное.
- Курс, используемый в настоящей презентации, равен USD/KZT: 1/186.2 (установлен Национальным Банком Республики Казахстан по состоянию на 30.06.2015г.).
- Ссылки на «данные НБРК» в настоящей презентации относятся к финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с требованиями Национального Банка Республики Казахстан. Банк представляет в настоящей презентации финансовую информацию согласно НБРК для сравнения с другими банками Казахстана. Вся финансовая информация, представленная в презентации, соответствует критериям МСФО, кроме тех случаев, когда четко оговорено иное.



Eurasian Bank


ЕВРАЗИЙСКИЙ БАНК



ПРОФИЛЬ ЕВРАЗИЙСКОГО БАНКА


- Евразийский банк занимает десятое место по величине активов и лидирующее место в области автокредитования по состоянию на 30.06.2015г.
- Создан в 1994 акционерами группы ENRC (в настоящее время ERG) для предоставления финансовых услуг аффилированным компаниям в сфере природных ресурсов и горнодобывающей промышленности. В настоящее время группа компаний ENRC занимает незначительную часть в бизнесе Банка.
- На сегодняшний день Банк предоставляет все виды банковских услуг корпоративным клиентам, МСБ и физическим лицам.
- По состоянию на 30.06.2015г. Банк представлен 20 филиалами, оказывающими полный спектр услуг, 134 отделениями, 455 банкоматами, 401 платежным терминалом и более 2,500 другими точками продаж. Штат сотрудников - более 5,400 человек. Имеет дочерний банк в России в г. Москве с филиалом в г. Новосибирске и Омске.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ НАГРАДЫ

 ЛУЧШИЙ БАНК В КАЗАХСТАНЕ в 2013-2015гг.
премия «ЕМЕА Finance»

 БАНК ГОДА В КАЗАХСТАНЕ 2012г. и 2014г.
премии «The Banker»

 ЛУЧШИЙ БАНК В КАЗАХСТАНЕ в 2014г.
премия «International Alternative Investment Review (IAIR)»

 ЛУЧШИЙ РОЗНИЧНЫЙ БАНК В КАЗАХСТАНЕ 2012-2013гг.
и 2015г.
премия «Asian Banking & Finance»

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ НА 30.06.2015г.

	млн тенге	млн долларов США
Итого активы	766,783	4,118
Итого кредитный портфель (с учетом провизий)	593,456	3,187
Итого депозиты и счета клиентов	494,418	2,655
Всего собственный капитал (в т.ч. нераспределенная прибыль)	68,421	367
Достаточность капитала, итого (НБРК)	11.8%	
Просроченные кредиты	10.0%	
Доходность капитала, ROAE ⁽¹⁾	4.3%	
Прибыль на среднюю стоимость активов, ROAA ⁽¹⁾	0.4%	
Чистая процентная маржа, NIM ⁽¹⁾	6.5%	

РЕЙТИНГИ

		
Краткосрочный	NP	B
Долгосрочный	B2	B+
Прогноз	Стабильный	Стабильный

⁽¹⁾ В годовом выражении



ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНАЯ СТРАТЕГИЯ

РОСТ

Доля рынка 5-6% в среднесрочной перспективе

Дальнейшее расширение в регионе СНГ со среднесрочной ориентацией на Российскую Федерацию

Диверсификация источников финансирования

Перспективы роста при условии изменений в стратегии крупных банков

КАЧЕСТВО АКТИВОВ

Укрепление системы управления рисками

Объединенная система ИТ

Высокая профессиональная квалификация и деловая культура сотрудников

Консервативный подход к формированию кредитного портфеля и мониторинг кредитных рисков

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ БАНК

Сохранение баланса между корпоративным, МСБ и розничным бизнесом

Оптимизация сети в Казахстане

Перекрёстные продажи в рамках существующей клиентской базы

Инновационные продукты и высококачественное обслуживание

Устойчивая инфраструктура ИТ для поддержания бизнеса, разработки новых продуктов и операционной эффективности

РОЗНИЧНЫЙ СЕГМЕНТ

Лидирующие позиции в области потребительского кредитования

Фокус на качество клиентского обслуживания, индивидуальный подход, инновации и максимальное удобство для клиентов

Оптимизация сети филиалов и банкоматов, альтернативных источников продаж

КОРПОРАТИВНЫЙ СЕГМЕНТ

Особое внимание уделяется секторам природных ресурсов, энергетики, транспорта и сельского хозяйства

Оптимальное время для занятия доли рынка

Текущие расчетные счета и депозиты поддерживают базу фондирования

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС

Выборочный подход к рынку малого и среднего бизнеса

Анализ и создание клиентской базы для расширения в будущем с учетом пост-кризисной динамики риска

Взвешенный подход к участию в государственных программах поддержки

ПРИВАТ БАНКИНГ

Внедрение продуктовой линии для состоятельных клиентов

Перекрестные продажи продуктов для корпоративных клиентов и физических лиц



ОСНОВНЫЕ СОБЫТИЯ

ХРОНИКА ПЕРЕМЕН И НОВЫЕ ИНИЦИАТИВЫ

- Приход нового руководства в конце 2009г. полностью изменил положение Банка: от убытков в 2009г. - к стабильному показателю по чистой процентной марже⁽¹⁾ на уровне 6.7% по состоянию на 30.06.2015г., в то время как по банковскому сектору в целом в аналогичном периоде этот показатель составил 5.9%.
- Председатель Правления Майкл Эгглтон, западный менеджер, ранее занимавший высокие руководящие посты в банках Merrill Lynch, Credit Suisse и Национальный Банк Траст, пригласил в Банк высокопрофессиональную команду руководства с обширным опытом работы в Казахстане и за рубежом.
- С приходом нового руководства Банк регулярно подтверждает свои устойчивые позиции по росту, новым направлениям бизнеса, строгому контролю за качеством активов, расходами, а также инновационному подходу в отношении клиентских услуг и стабильным финансовым результатам.
- При текущей команде руководства за последние пять лет количество клиентов Банка увеличилось почти в семь раз. По состоянию на 30.06.2015г. количество уникальных клиентов Банка достигло 1,224,085.
- В конце 2013г. Банк первым на рынке запустил уникальную программу по переуступке и обслуживанию стандартных розничных займов. Программа позволит Банку продолжать получать преимущества от высокодоходного розничного бизнеса, включая комиссии по сервисному обслуживанию после закрытия сделки, при этом сохраняя необходимый баланс между сегментами бизнеса и контролируя риски. Только в 2014г. Банк по программе переуступил кредитов на общую сумму около 22 млрд тенге. За данную программу Банк был удостоен награды «Best securitisation deal in CEE: Eurasian Bank's loan portfolio securitisation» от EMEA Finance.
- Несмотря на сложные экономические условия, Банку удалось разместить еврооблигации на сумму 500 миллионов долларов США в ноябре 2014 года, что обеспечило дополнительный приток ликвидности до возникновения нестабильной ситуации с ликвидностью на рынке в конце 2014г.

ЭКСПЕРТ В ОБЛАСТИ РОЗНИЧНОГО КРЕДИТОВА НИЯ

- Приобретение непросроченного кредитного портфеля «ПростоКредит» и торговой марки «ПростоКредит» у Société Generale дало Банку возможность развивать жизнеспособный бизнес, который во многом стал залогом значительного роста кредитного портфеля Банка, увеличения клиентской базы, развития филиальной сети и повышения узнаваемости Банка среди населения.
- Банк финансирует около половины всех автомобилей, приобретенных в кредит в Казахстане. Банк успешно работает в сегменте автокредитования, что привело к росту портфеля на 9% (до 156.9 млрд тенге) за шесть месяцев 2015г.. В настоящее время автокредиты составляют 48% розничного кредитного портфеля (рост с 32% в 2013 году).
- Значительно возросло количество платежей, осуществляемых клиентами непосредственно через сеть Банка. Это стало возможным за счет развития филиальной сети, а также развертывания технологий платежных терминалов, выпуска дебетовых карт, в том числе для заемщиков. В настоящее время около 90% всех платежей по кредитам обрабатывается в рамках внутренней сети Банка, что выше показателя в менее 70% на начало 2013 года.

⁽¹⁾ НБРК, неконсолидированные данные



ОСНОВНЫЕ СОБЫТИЯ

ЭФФЕКТИВНЫЙ МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ

- Новым руководством разработана и внедрена система автоматического скоринга розничных клиентов, позволяющая провести обработку большинства кредитных заявок в течение 15-30 минут. На сегодняшний день кредитный скоринг используется для всех клиентов во всех сегментах бизнеса.
- Доля просроченных кредитов⁽¹⁾ составила 9.7% от ссудного портфеля по состоянию на 30.06.2015г., в то время как по банковскому сектору в целом в аналогичном периоде этот показатель составил 9.9%.
- Финансовая эффективность введенной в действие процедуры взыскания розничных кредитов с просрочкой 120 дней составила более 90% по состоянию на 30.06.2015г.
- Объем просроченных розничных кредитов⁽²⁾ снизился с 57.6% по займам, выданным до 2010г., до 11.3% по займам, выданным под руководством нового менеджмента в период 2010-30.06.2015гг.

СТАБИЛЬНАЯ ПОЗИЦИЯ ЛИКВИДНОСТИ

- Дефицит тенговой ликвидности возник в конце 2014 года и продолжался в течение первых месяцев 2015 года, оказав влияние на депозитную базу и кредитный портфель. Высокий уровень ликвидности поддерживался после девальвации в феврале 2014г.⁽³⁾ Ликвидность Банка снизилась до комфортного уровня 16.2% с 20.8% в период 31.12.2014-30.06.2015гг..
- Для смягчения отрицательных последствий недостатка ликвидности руководство делает приоритетным направлением привлечение финансирования от корпоративных клиентов, менее чувствительных к колебаниям ставок.
- Банк имеет стабильные отношения с ключевыми корпоративными вкладчиками, в том числе государственными компаниями и группой компаний ERG. Дальнейшая диверсификация источников ликвидности производится за счет бизнеса Приват банкинг.

УСТОЙЧИВАЯ ПОДДЕРЖКА АКЦИОНЕРОВ

- Поддержка акционеров – это одно из ключевых конкурентных преимуществ Банка.
- В июне 2012г. акционеры Банка увеличили капитал на 5.9 млрд тенге (39 млн долларов США)⁽⁴⁾
- В 2013г. Банк впервые с момента начала финансового оздоровления в 2010г. выплатил дивиденды в размере 2 млрд тенге. В мае 2014г. Банк осуществил еще одну выплату дивидендов в размере 1.5 млрд тенге (около 12% от доходов, полученных в 2013г.).
- Акционерами Банка являются ключевые участники экономики Казахстана, включенные в список миллиардеров Forbes.

⁽¹⁾ НБРК, неконсолидированные данные

⁽²⁾ Кредиты с просрочкой по основному долгу более чем на 90 дней, неконсолидированные данные по стандартам НБРК. Остаток по состоянию на 01.07.2015г.

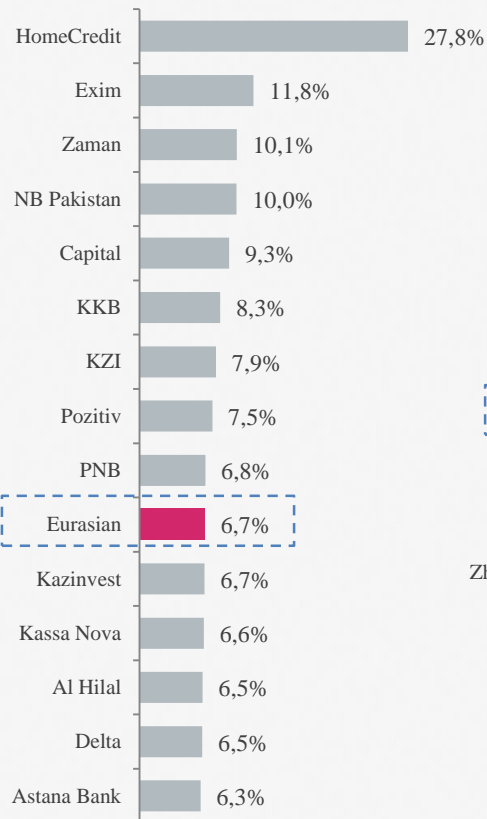
⁽³⁾ 11 февраля 2014г. НБРК провел девальвацию тенге по отношению к доллару США на 19%, установив новый обменный курс на уровне 185 ± 3 тенге за один доллар США

⁽⁴⁾ USD/KZT: 1/149.42 курс НБРК по состоянию на 30.06.2012г.

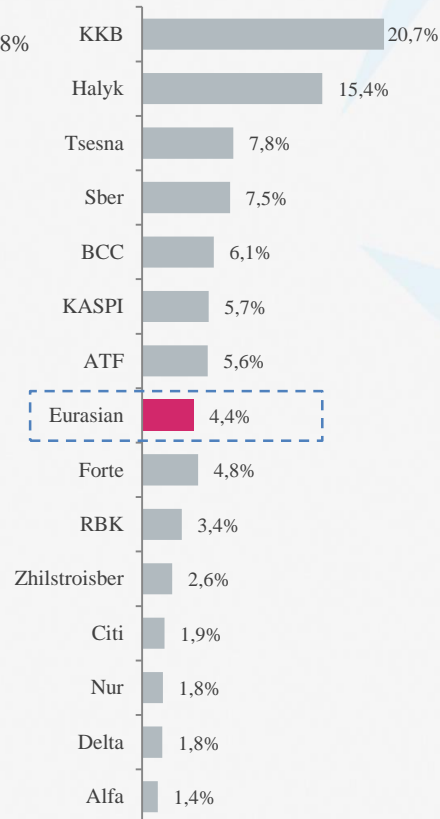


ПОЛОЖЕНИЕ НА РЫНКЕ ОТНОСИТЕЛЬНО АНАЛОГИЧНЫХ БАНКОВ В КАЗАХСТАНЕ

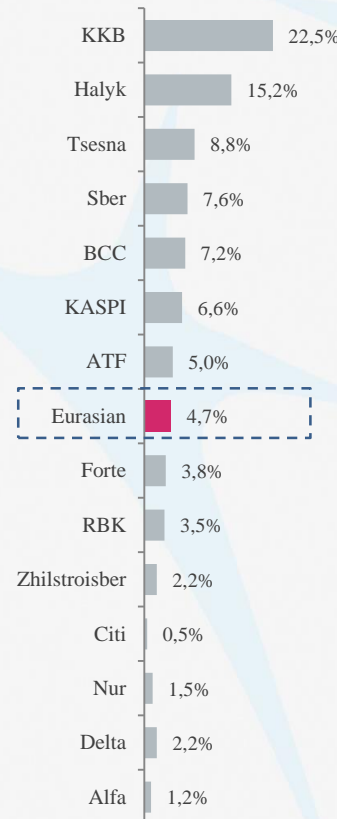
ТОП-15 БАНКОВ ПО ЧИСТОЙ ПРОЦЕНТНОЙ МАРЖЕ



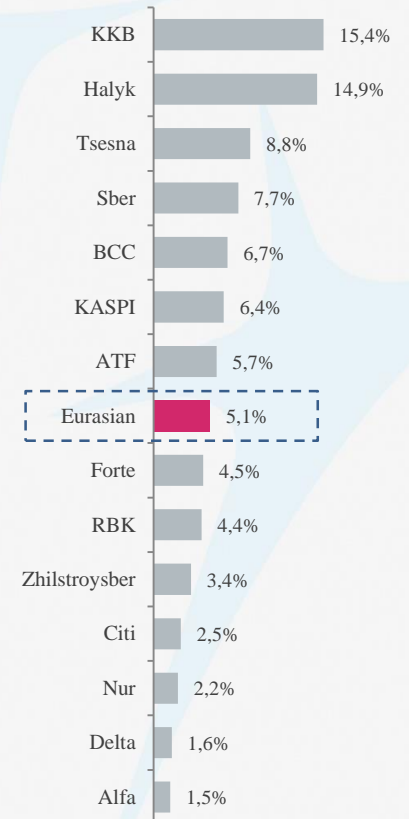
ДОЛЯ РЫНКА ПО АКТИВАМ



ДОЛЯ РЫНКА ПО ВАЛОВОМУ ОБЪЕМУ КРЕДИТОВ⁽¹⁾



ДОЛЯ РЫНКА ПО ДЕПОЗИТАМ



⁽¹⁾ Ссудный портфель включает РЕПО и межбанковские операции
 Источник: НБРК, неконсолидированные данные на 01.07.2015г.



Eurasian Bank

ДИНАМИКА КЛЮЧЕВЫХ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ



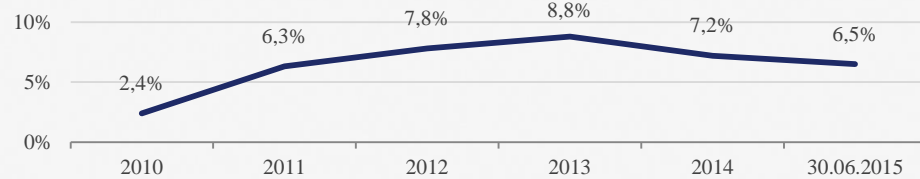
УСТОЙЧИВЫЕ ТЕМПЫ РОСТА

- В результате сокращения расходов и избыточной ликвидности после прихода нового руководства Банка, соотношение расходов к доходам снизилось до 63.4% по состоянию на 30.06.2015г. с 75.7% на конец 2010г.
- Чистая процентная маржа осталась на высоком уровне, 6.2%, хотя и снизилась с отметки 8.8%, достигнутой в 2013 году в основном за счет возросшей стоимости фондирования, на которую влияют текущие рыночные условия.
- Объем чистой прибыли составил 1.5 млрд тенге (7.8 млн долларов США) за шесть месяцев 2015г., согласно бюджету Банка сумма чистой прибыли на конец 2015г. должна составить 8.5 млрд тенге (45.6 млн долларов США).
- Кредиты клиентам составили более 98% от общего процентного дохода.

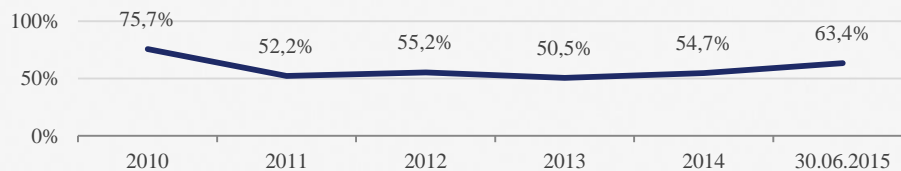
ДИНАМИКА ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ



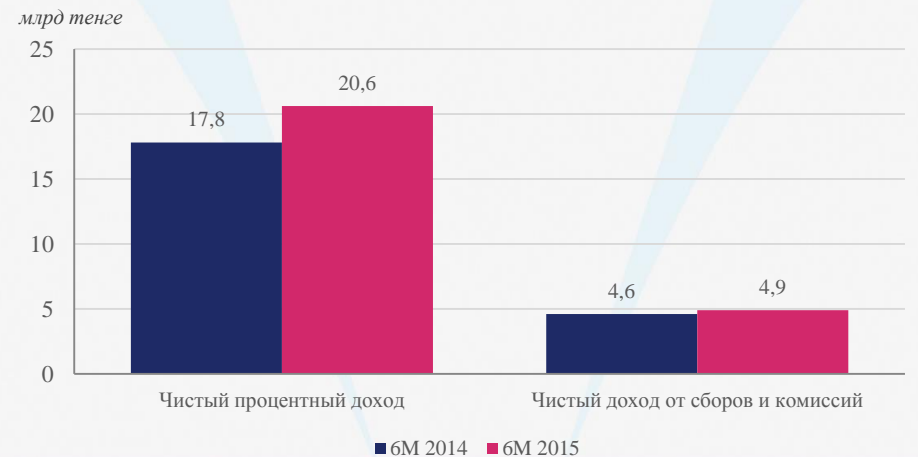
ЧИСТАЯ ПРОЦЕНТАЯ МАРЖА



СООТНОШЕНИЕ РАСХОДОВ К ДОХОДАМ



ПРОЦЕНТНЫЙ ДОХОД. КОМИССИОННЫЙ ДОХОД





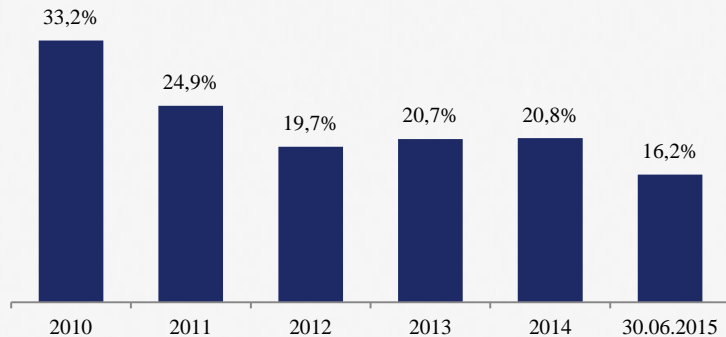
АКТИВЫ

- По состоянию на 30.06.2015г. совокупные активы сократились на 5.2% до 766.8 млрд тенге (4.1 млрд долларов США) с 808.6 млрд тенге (4.3 млрд долларов США) по состоянию на 31.12.2014г.
- Руководство продолжает работать над эффективностью балансовых показателей. За последние пять лет Банк очистил баланс от малоходных ликвидных активов и сократил отрицательный спрэд. В результате данной стратегии доля займов клиентам (кредиты с учетом провизий) в структуре активов выросла с 59.8% на конец 2010г. до 77.4% по состоянию на 30.06.2015г.
- Особое внимание уделяется управлению ликвидной позицией с учетом условий внешнего рынка. После недавней девальвации Банк повысил уровень ликвидных активов в качестве превентивной меры. По состоянию на 30.06.2015г. ликвидность находилась на стабильном уровне 16.2% от совокупных активов. Задача Банка - поддерживать ликвидность на уровне более 15%.

СТРУКТУРА АКТИВОВ



ЛИКВИДНЫЕ АКТИВЫ⁽¹⁾



РОСТ АКТИВОВ И КРЕДИТОВ



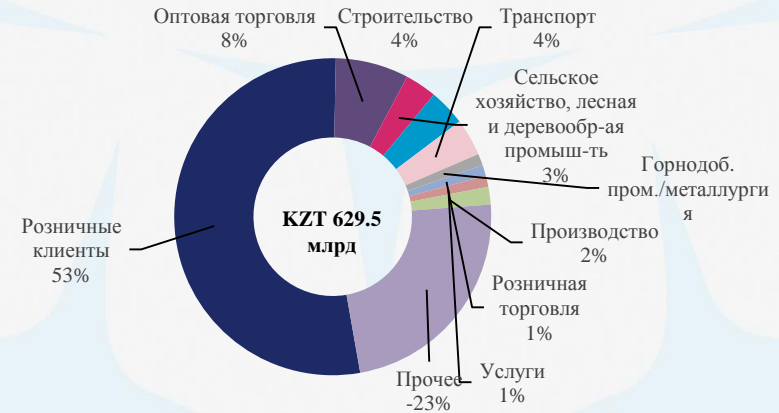
⁽¹⁾ Ликвидные активы состоят из наличных средств и краткосрочных денежных средств, причитающихся от центрального банка, торговли ценными бумагами, межбанковских активов и краткосрочных государственных ценных бумаг, выраженных в тенге.



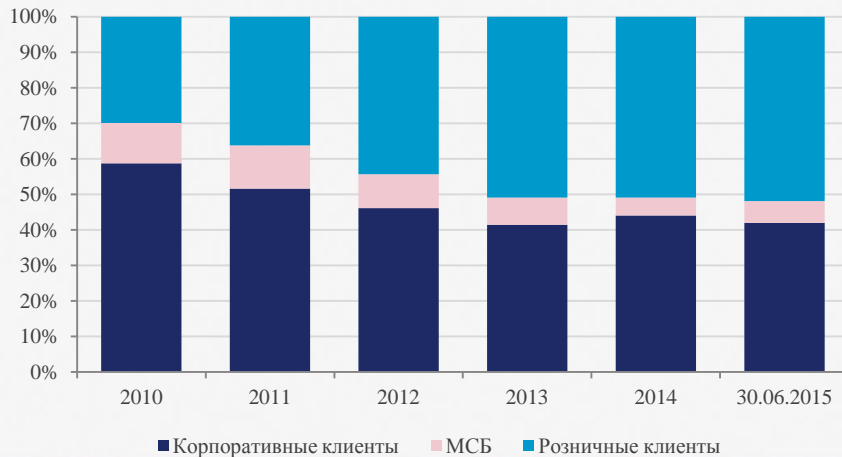
КРЕДИТНЫЙ ПОРТФЕЛЬ

- Начиная с конца 2010г., ежегодно кредитный портфель Банка увеличивается примерно на 20-30% при росте розничного кредитного портфеля в диапазоне 40-60%. С начала 2015г. кредитный портфель (без учета провизий) снизился на 2%, в основном за счет нестабильных рыночных условий и ослаблении экономики.
- В течение 2009-2010гг. Банк был в основном ориентирован на крупных корпоративных клиентов для снижения кредитных рисков во время финансового кризиса. Но в 2011г. новая стратегия привела к приобретению непросроченного розничного кредитного портфеля и торговой марки «ПростоКредит».
- Кредитование неблагополучных отраслей экономики, в частности недвижимости и строительства, составляет, соответственно, 0.02% и 4.7% от общего кредитного портфеля по состоянию на 30.06.2015г. (2014г: недвижимость - 0.03% и строительство - 7.4%). К строительным проектам в основном относятся строительство дорог, инфраструктурные проекты и электроснабжение.
- Стратегия Банка как универсального финансового института, оказывающего полный спектр услуг, заключается в обеспечении баланса между различными сегментами бизнеса, формировании кредитного портфеля с примерно равными долями (50/50) корпоративного/МСБ бизнеса и розничного сегмента.

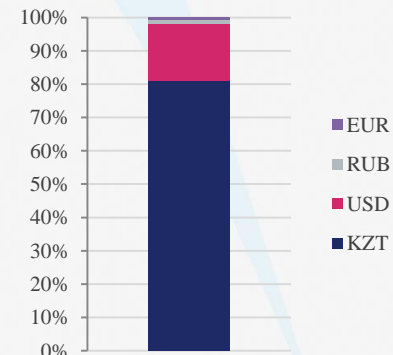
СТРУКТУРА КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ ПО СЕКТОРАМ ЭКОНОМИКИ НА 30.06.2015



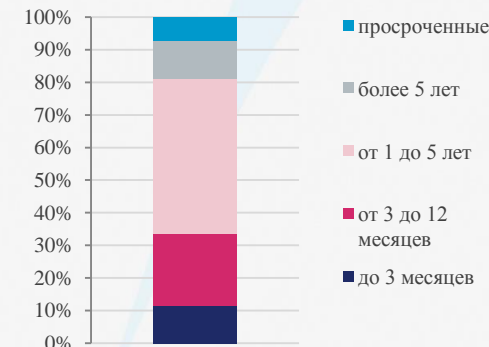
РАЗБИВКА КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ (БЕЗ УЧЕТА ПРОВИЗИЙ)



СТРУКТУРА (С УЧЕТОМ ПРОВИЗИЙ) ПО ВАЛЮТАМ НА 30.06.2015г.



СТРУКТУРА КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ (С УЧЕТОМ ПРОВИЗИЙ) ПО ОЖИДАЕМЫМ СРОКАМ ПОГАШЕНИЯ НА 30.06.2015г.





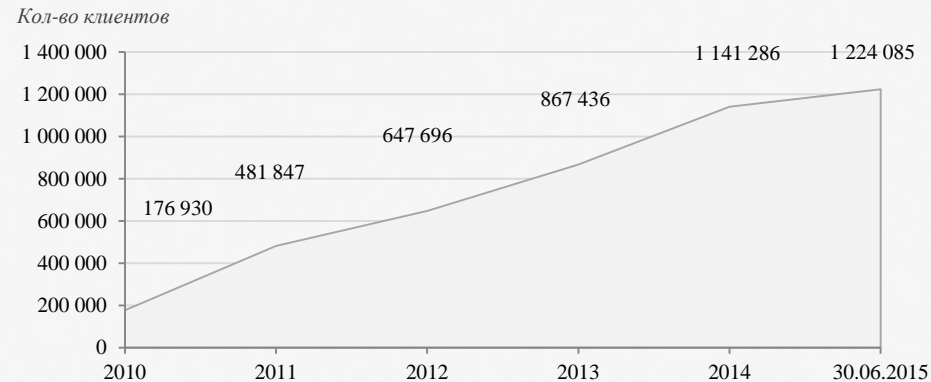
ВЕДУЩИЕ ПОЗИЦИИ В ПОТРЕБИТЕЛЬСКОМ И АВТО КРЕДИТОВАНИИ

- Банк является ключевым участником быстрорастущей и высокодоходной сферы потребительского финансирования и автокредитования.
- Подход Банка к розничному бизнесу полностью изменился после приобретения ПростоКредит.
- Благодаря инновационному подходу в области автокредитования и запуску продукта «Авто за один день», Банк финансирует около половины всех автомобилей, приобретенных в кредит в Казахстане.
- Структура розничного кредитного портфеля значительно изменилась за последние пять лет. Доля кредитов на покупку автомобилей и необеспеченных потребительских кредитов выросла с 6.2% до 91.1% от общего розничного портфеля за период 2010- 30.06.2015гг. Произошло значительное снижение (на 46.9% в годовом выражении) доли ипотечных кредитов в конце 2013г., поскольку портфель ипотечных кредитов Банка был продан Казахстанской ипотечной компании.

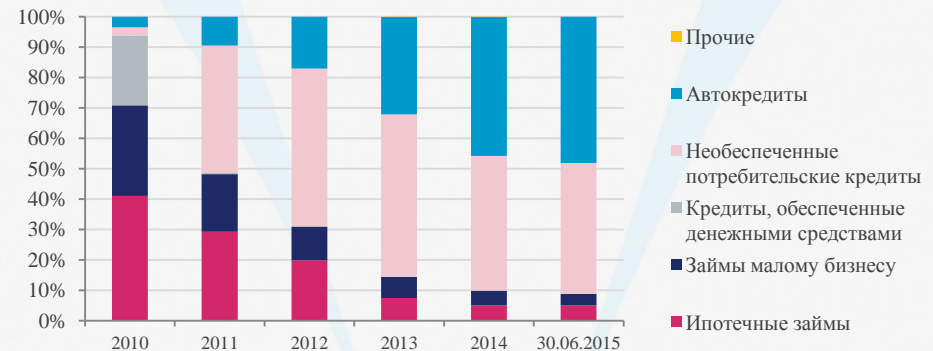
БИЗНЕС-МОДЕЛЬ РОЗНИЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

	Розница (искл. ипотеку)	Ипотека
Сумма кредита	80 - 106,581 долларов США	799 - 799,361 долларов США
Срок погашения кредита	3 - 84 месяцев	1 - 240 месяцев
Среднее количество кредитов, выдаваемых в месяц	30,363	5
Средняя сумма кредитов	1,938 долларов США	66,855 долларов США
Средние сроки погашения кредитов	39 месяцев	208 месяцев

КЛИЕНТСКАЯ БАЗА БАНКА⁽¹⁾



РОЗНИЧНЫЕ КРЕДИТЫ



⁽¹⁾ Уникальными клиентами считаются физические и юридические лица, которым принадлежат один или более счетов в Банке



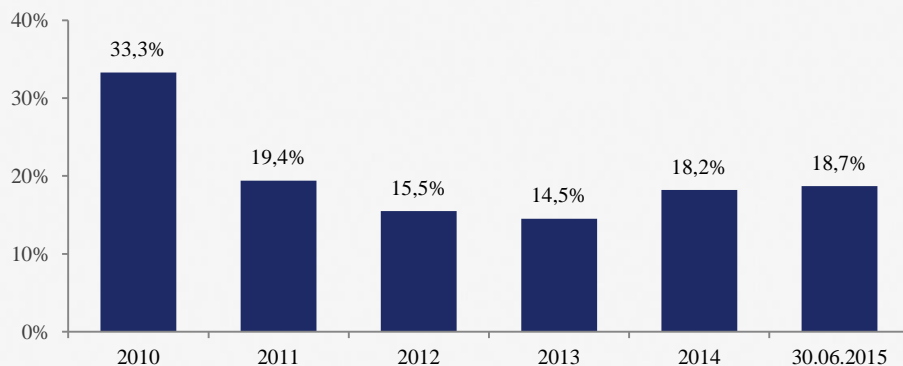
КАЧЕСТВО КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ

- Доля реструктурированных кредитов по состоянию на 30.06.2015г. – 8.7% от кредитного портфеля до вычета провизий (2014:7.3%).
- По кредитному портфелю сформировано достаточное обеспечение, необеспеченные кредиты составляют менее трети портфеля.
- Среднее значение коэффициента LTV (кредит/стоимость обеспечения) – 47% (2014:47.1%).
- Сокращение концентрации кредитов. Доля 10 крупнейших кредитов уменьшилась с 33.3% от ссудного портфеля (без учета провизий) до 18.7% по состоянию на конец 2010- 30.06.2015гг.
- Разница между полученными и начисленными процентными доходами поддерживается на уровне примерно 10%.

ПРОСРОЧЕННЫЕ КРЕДИТЫ⁽¹⁾. ПРОВИЗИИ



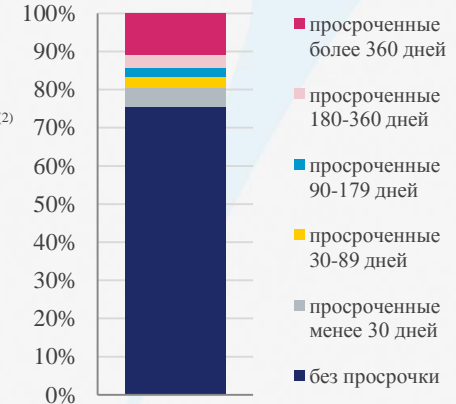
ДОЛЯ 10 КРУПНЕЙШИХ ЗАЕМЩИКОВ В КРЕДИТНОМ ПОРТФЕЛЕ



КЛАССИФИКАЦИЯ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ: КОРПОРАТИВНЫЙ И МСБ 30.06.2015г.



КЛАССИФИКАЦИЯ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ: РОЗНИЧНЫЙ 30.06.2015г.



⁽¹⁾ Балансовая стоимость обесцененных кредитов, выданных клиентам, до вычета резерва под обесценение, с просрочкой более чем на 90 дней

⁽²⁾ Невозвратные займы



КАЧЕСТВО КРЕДИТОВ, ВЫДАННЫХ ДО И ПОСЛЕ 2010г., ВКЛЮЧЕННЫХ В БАЛАНСОВЫЙ ОТЧЕТ НА 30.06.2015г.⁽¹⁾

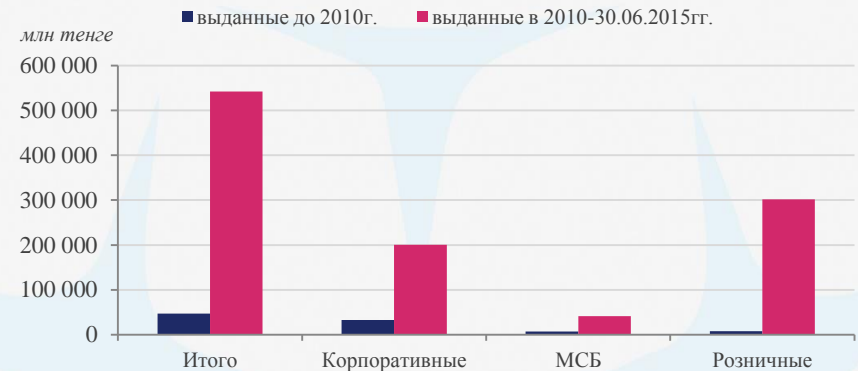
КРЕДИТЫ, ВЫДАННЫЕ ДО 2010г.

	Банк	Корпоративные	МСБ	Розничные
Основной долг, млн тенге	46,705	32,412	6,632	7,661
Просроченные кредиты, млн тенге	12,230	2,288	5,531	4,410
% просроченных кредитов	26.2%	7.1%	83.4%	57.6%

КРЕДИТЫ, ВЫДАННЫЕ 2010-30.06.2015гг.

	Банк	Корпоративные	МСБ	Розничные
Основной долг, млн тенге	542,660	200,184	41,044	301,432
Просроченные кредиты, млн тенге	44,999	7,494	3,520	33,985
% просроченных кредитов	8.3%	3.7%	8.6%	11.3%

ОБЪЕМ КРЕДИТОВ, ВЫДАННЫХ ДО 2010г., В СРАВНЕНИИ С ВЫДАННЫМИ В ПЕРИОД 2010-30.06.2015гг.



ПРОСРОЧЕННЫЕ КРЕДИТЫ/РАЗБИВКА КРЕДИТОВ ПО СЕГМЕНТАМ



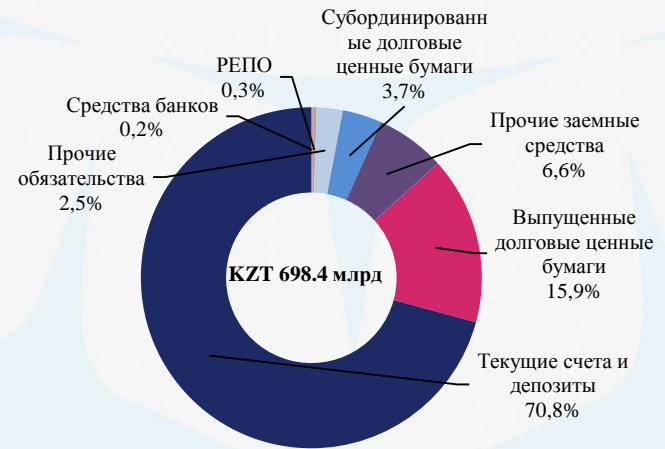
⁽¹⁾ НБРК, неконсолидированные данные



LIABILITIES

- Основным источником фондирования Банка являются депозиты, привлеченные на местном рынке. По состоянию на 30.06.2015г., доля текущих счетов и депозитов клиентов составила 70.8% от обязательств (2014:73.9%). В текущих рыночных условиях общая депозитная база за шесть месяцев 2015г. сократилась на 10%, в которой 65% занимают средства юридических лиц.
- Ослабление курса тенге по отношению к доллару США в начале 2014г. привело к увеличению спроса на депозиты в иностранной валюте и к снижению доли клиентских депозитов и текущих счетов в тенге на 12.1% по отношению к началу года.
- В ноябре 2014г. Банк разместил еврооблигации на сумму 500 миллионов долларов США с конвертацией посредством своп в тенге. Данный трехлетний выпуск облигаций обеспечил Банк гарантированным среднесрочным фондированием и способствовал сокращению разрыва по срокам между активами и обязательствами.

СТРУКТУРА ОБЯЗАТЕЛЬСТВ (30.06.2015)



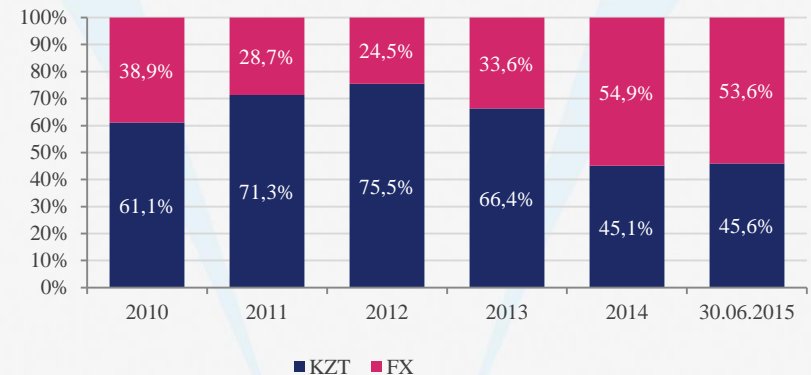
СТРУКТУРА ТЕКУЩИХ СЧЕТОВ



СТРУКТУРА СРОЧНЫХ ДЕПОЗИТОВ



СТРУКТУРА ТЕКУЩИХ СЧЕТОВ И ДЕПОЗИТОВ ПО ВАЛЮТАМ





Eurasian Bank

ГЛАВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ



Eurasian Bank





Eurasian Bank

ПРИЛОЖЕНИЯ



БАЛАНСОВЫЙ ОТЧЕТ по МСФО

	30.06.2015 тенге, 000	31.12.2014 тенге, 000	% изменение с начала года
АКТИВЫ			
Денежные средства и их эквиваленты	90,215,445	112,083,022	-19.51%
Финансовые инструменты по справедливой стоимости через прибыль или убыток	4,989,516	4,547,700	9.72%
Финансовые активы, доступные для продажи	3,972,167	5,913,836	-32.83%
Займы и авансы, предоставленные банкам	8,544,029	13,476,169	-36.60%
Дебиторская задолженность по сделкам “обратного РЕПО”	1,209,414	-	-
Займы, выданные клиентам	593,455,809	588,232,099	0.89%
Инвестиции, удерживаемые до погашения	17,857,812	35,184,257	-49.24%
Текущие налоговые активы	2,586,289	2,146,329	20.50%
Основные средства и нематериальные активы	23,592,708	22,847,412	3.26%
Прочие активы	20,359,645	24,171,260	-15.77%
Итого активов	766,782,834	808,602,084	-5.17%
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Финансовые инструменты по справедливой стоимости через прибыль или убыток	2,990	-	-
Счета и депозиты банков	1,479,593	3,469,981	-57.36%
Кредиторская задолженность по сделкам “РЕПО”	2,000,274	7,353,570	-72.80%
Текущие счета и депозиты клиентов	494,417,915	548,499,125	-9.86%
Выпущенные долговые ценные бумаги	111,117,088	103,242,607	7.63%
Выпущенные субординированные долговые ценные бумаги	26,175,598	26,028,695	0.56%
Прочие привлеченные средства	45,934,865	37,862,573	21.32%
Отложенные налоговые обязательства	1,791,287	1,795,183	-0.22%
Прочие обязательства	15,442,240	13,662,318	13.03%
Итого обязательств	698,361,850	741,914,052	-5.87%
СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ			
Акционерный капитал	30,110,207	30,110,207	0%
Эмиссионный доход	25,632	25,632	0%
Резерв по общим банковским рискам	8,234,923	8,234,923	0%
Динамический резерв	6,733,233	6,733,233	0%
Резерв по переоценке финансовых активов, имеющих в наличии для продажи	(40,916)	(74,143)	-44.81%
Накопленный резерв по переводу в валюту представления данных	(1,974,132)	(2,213,707)	-10.82%
Нераспределенная прибыль /(Накопленные убытки)	25,332,037	23,871,887	6.12%
Итого собственного капитала	68,420,984	65,688,032	2.60%
Итого обязательств и собственного капитала	766,782,834	808,602,084	-5.17%

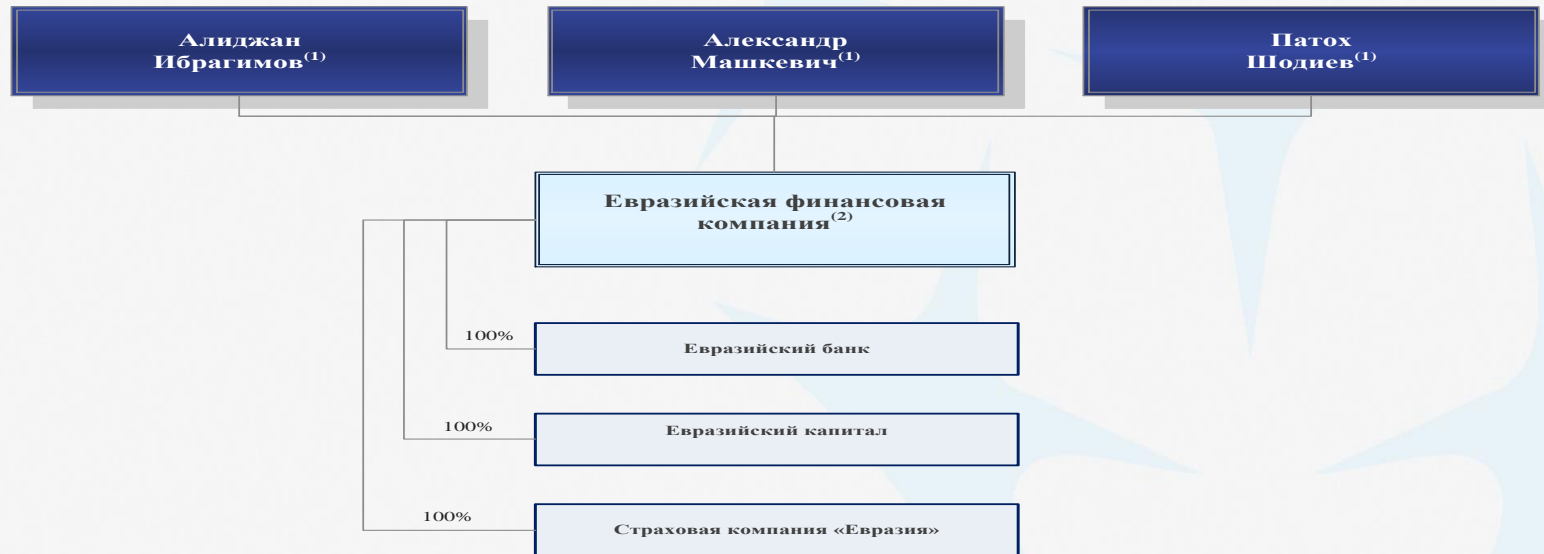


ОТЧЕТ О ДОХОДАХ по МСФО

	30.06.2015	30.06.2014	% изменение
	тенге, 000	тенге, 000	в годовом исчислении
Процентные доходы	44,081,104	36,097,643	22.12%
Процентные расходы	(23,459,618)	(18,314,033)	28.10%
Чистый процентный доход	20,621,486	17,783,610	15.96%
Комиссионные доходы	5,190,680	4,918,569	5.53%
Комиссионные расходы	(311,049)	(346,922)	-10.34%
Чистый комиссионный доход	4,879,631	4,571,647	6.74%
Чистый (убыток) /доход по финансовым инструментам по справедливой стоимости через прибыль или убыток	932,682	(10,198)	NSF%
Чистый доход от операций с иностранной валютой	(1,859,376)	1,988,959	-193.48%
Чистый (убыток) / доход от доступных для продажи финансовых активов	13,788	345	NSF%
Прибыль от продажи ипотечных кредитов	384,559	230,647	66.73%
Прочие операционные (убытки) / доходы	(106,516)	31,110	242.39%
Операционный доход	24,866,254	24,533,900	1.35%
Убытки от обесценения	(6,986,000)	(6,181,610)	13.01%
Расходы на персонал	(8,983,345)	(8,255,208)	8.82%
Прочие общие административные расходы	(6,792,239)	(5,954,077)	14.08%
Прибыль до налогообложения	2,104,670	4,143,005	-49.20%
Расходы по подоходному налогу	(644,520)	(923,941)	-30.24%
Чистая прибыль за год	1,460,150	3,219,064	-54.64%
Резерв по переоценке доступных для продажи финансовых активов:			
- Чистое изменение справедливой стоимости	47,015	28,451	65.25%
- Чистое изменение справедливой стоимости, перенесенное в состав прибыли или убытка	(13,788)	(345)	NSF%
Курсовые разницы по операциям с иностранной валютой	239,575	685,405	-65.05%
Итого прочих совокупных доходов за период, за вычетом налога на прибыль	272,802	713,811	-61.78%
Итого совокупного дохода за год	1,732,952	3,932,875	-55.94%



СТРУКТУРА ХОЛДИНГА



⁽¹⁾ Алиджан Ибрагимов, Александр Машкевич и Патох Шодиев входят в список миллиардеров Forbes. Вместе они основали Евразийскую корпорацию природных ресурсов - ENRC (в настоящее время ERG), которая является одной из крупнейших в мире диверсифицированных компаний по разработке природных ресурсов с полностью интегрированными предприятиями в сферах добычи, переработки, энергетики, логистики и маркетинга. ERG - это треть горно-металлургического сектора Казахстана.

⁽²⁾ Евразийская финансовая компания – холдинговая компания, включающая Евразийский банк, Евразийский капитал, страховую компанию «Евразия».

- Страховая компания «Евразия» - лидер в сфере страхования Казахстана - предоставляет свои услуги на местном и зарубежных рынках.
- Евразийский Капитал – казахстанская компания, осуществляющая брокерско-дилерскую деятельность, а также услуги по управлению инвестиционным портфелем, является членом Казахстанской фондовой биржи.



ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА ЕВРАЗИЙСКОГО БАНКА

