

20 *табысты жыл
лет успеха
years of success*

Eurasian Bank



**РЕЗУЛЬТАТЫ
ЗА 12 МЕСЯЦЕВ 2014г.**



ОГРАНИЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

ВАЖНО: Информацию из данной презентации запрещается копировать, распространять, публиковать или передавать любому лицу, прямо или косвенно, в целом или по частям и в каких бы то ни было целях.

Информация подготовлена компанией, и никакая иная сторона не берет на себя ответственности и не дает никаких прямых или косвенных заверений или гарантий относительно содержания данной информации, в том числе ее точности, полноты или достоверности или относительно любого другого заявления, сделанного или якобы сделанного в отношении компании. Ничто в настоящей презентации не может быть расценено как обещание.

Информация содержит заявления, касающиеся перспектив развития. Любые включенные в информацию заявления, отличные от констатации исторических фактов, являются прогнозами на будущее. Прогнозные заявления соответствуют текущим ожиданиям и проектам компании, касающимся ее финансового положения, результатов операций, планов, целей, будущих показателей и бизнеса. Эти заявления могут включать в себя такие слова, как «цель», «полагать», «ожидать», «нацеливаться», «намереваться», «возможно», «прогнозировать», «рассчитывать», «планировать», «проект», «будет», «может быть», «вероятно», «должен», «возможно», «мог бы» и другие слова и термины со сходными значениями. Подобные прогнозы сопряжены с известными и неизвестными рисками, факторами неопределенности и другими важными факторами, которые могут привести к существенному отличию фактических результатов, производительности или достижений компании от прогнозируемых результатов, производительности или достижений, прямо или косвенно содержащихся в подобных прогнозных заявлениях. Такие прогнозные заявления основаны на большом числе допущений относительно текущих и будущих деловых стратегий компании и среды, в которой компания будет работать в будущем.

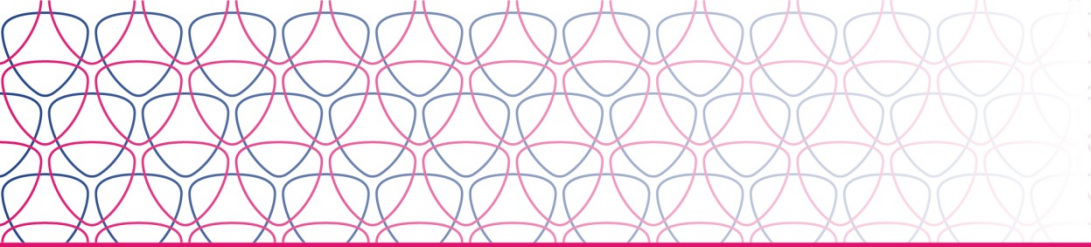
Настоящим не дается никаких явных или подразумеваемых заверений или гарантий в отношении объективности, точности, обоснованности или полноты информации или мнений, в ней содержащихся. Информация не прошла независимой проверки и не подлежит корректировке. Информация, включая в том числе прогнозные заявления, действительна только на ту дату, которой датирован настоящий документ и не предназначена для того, чтобы предоставлять какие-либо заверения относительно будущих результатов. Компания недвусмысленно отказывается от каких-либо обязательств или обещаний по распространению дополнений или поправок к информации, включая любую финансовую информацию или прогнозные заявления, и не намерена публиковать какие-либо корректировки, которые она может внести в информацию, и которые могут проистекать из каких-либо изменений в прогнозах компании или изменений событий, условий или обстоятельств, на которых основаны настоящие прогнозные заявления, а также иных событий или обстоятельств, возникших после даты, которой датирован настоящий документ. Рыночные данные, содержащиеся в настоящей информации и не приписанные конкретному источнику, являются оценочными показателями, составленными самой компанией, не прошедшими независимую проверку.

СОДЕРЖАНИЕ

1. ЕВРАЗИЙСКИЙ БАНК
2. ДИНАМИКА КЛЮЧЕВЫХ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ
3. ГЛАВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ

Приложения

- Данные на конец 2009-2014гг. соответствуют консолидированной финансовой отчётности, аудированной KPMG, если не указано иное.
- Курс, используемый в настоящей презентации, равен USD/KZT: 1/182.35(установлен Национальным Банком Республики Казахстан по состоянию на 31.12.2014г.).
- Ссылки на «финансовые данные согласно НБРК» в настоящей презентации относятся к финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с требованиями Национального Банка Республики Казахстан. Банк представляет в настоящей презентации финансовую информацию согласно НБРК для сравнения с другими банками Казахстана. Вся финансовая информация, представленная в презентации, соответствует критериям МСФО, кроме тех случаев, когда четко оговорено, что она представлена в рамках требований НБРК.



20 *табысты жыл
лет успеха
years of success*
Eurasian Bank

ЕВРАЗИЙСКИЙ БАНК



ПРОФИЛЬ ЕВРАЗИЙСКОГО БАНКА

- Евразийский банк занимает девятое место по величине активов и первое место в области автокредитования по состоянию на 31.12.2014г.
- Создан в 1994 акционерами группы ENRC (в настоящее время ERG) для предоставления финансовых услуг аффилированным компаниям в сфере природных ресурсов и горнодобывающей промышленности. В настоящее время группа компаний ENRC занимает незначительную часть в бизнесе Банка.
- На сегодняшний день Банк предоставляет все виды банковских услуг корпоративным клиентам, МСБ и физическим лицам.
- По состоянию на 31.12.2014г. Банк представлен 20 филиалами, оказывающими полный спектр услуг, 143 отделениями, 457 банкоматами, 341 платежным терминалом и более 2,700 другими точками продаж. Штат сотрудников - более 5,900 человек. Имеет дочерний банк в России в г. Москве с филиалом в г. Новосибирске.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ НАГРАДЫ 2012- 2014гг.



ЛУЧШИЙ БАНК В КАЗАХСТАНЕ в 2013г. и 2014г.
премия «EMEA Finance»



БАНК ГОДА В КАЗАХСТАНЕ 2012г. и 2014г.
премии «The Banker»



ЛУЧШИЙ БАНК В КАЗАХСТАНЕ в 2014г.
премия «International Alternative Investment Review (IAIR)»



ЛУЧШИЙ РОЗНИЧНЫЙ БАНК В КАЗАХСТАНЕ 2012-2013гг.
премия «Asian Banking & Finance»



ЛУЧШИЙ БАНК КАЗАХСТАНА в 2012г.
премия «Euromoney»

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ НА 31.12.2014г.⁽¹⁾

	млн тенге	млн долларов США ⁽²⁾
Итого активы	808,602	4,434
Итого кредитный портфель (с учетом провизий)	588,232	3,226
Итого депозиты и счета клиентов	548,499	3,008
Всего собственный капитал (в т.ч. нераспределенная прибыль)	66,688	365
Достаточность капитала, итого (НБРК)	11.7%	
Просроченные кредиты	8.5%	
Доходность капитала, ROAE ⁽³⁾	18.2%	
Прибыль на среднюю стоимость активов, ROAA ⁽³⁾	1.6%	
Ликвидные активы/Итого активы	20.8%	
Чистая процентная маржа, NIM ⁽³⁾	7.2%	
Соотношение расходы/доходы, CIR ⁽³⁾	54.7%	

РЕЙТИНГИ⁽⁴⁾

	Moody's	STANDARD & POOR'S RATINGS SERVICES
Краткосрочный	NP	B
Долгосрочный	B1	B+
Прогноз	Негативный	Стабильный

⁽¹⁾ Консолидированные данные по МСФО

⁽²⁾ USD/KZT: 1/182.35 курс НБРК по состоянию на 31.12.2014г.

⁽³⁾ В годовом выражении

⁽⁴⁾ Рейтинги по состоянию на 1 апреля 2015г.

ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНАЯ СТРАТЕГИЯ

РОСТ

Доля рынка 5-6% в среднесрочной перспективе

Дальнейшее расширение в регионе СНГ со среднесрочной ориентацией на Российскую Федерацию

Диверсификация источников финансирования

Перспективы роста при условии изменений в стратегии крупных банков

КАЧЕСТВО АКТИВОВ

Укрепление системы управления рисками

Объединенная система ИТ

Высокая профессиональная квалификация и деловая культура сотрудников

Консервативный подход к формированию кредитного портфеля и мониторинг кредитных рисков

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ БАНК

Оптимизация сети в Казахстане

Перекрестные продажи в рамках существующей клиентской базы

Инновационные продукты и высококачественное обслуживание

Устойчивая инфраструктура ИТ для поддержания бизнеса и разработки новых продуктов

Сохранение баланса между корпоративным, МСБ и розничным бизнесом

КОРПОРАТИВНЫЙ СЕГМЕНТ

Особое внимание уделяется секторам природных ресурсов, энергетики, транспорта и сельского хозяйства

Оптимальное время для занятия доли рынка

Текущие расчетные счета и депозиты поддерживают базу фондирования

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС

Выборочный подход к рынку малого и среднего бизнеса

Анализ и создание клиентской базы для расширения в будущем с учетом пост-кризисной динамики риска

Взвешенный подход к участию в государственных программах поддержки

ПРИВАТ БАНКИНГ

Внедрение продуктовой линии для состоятельных клиентов

Перекрестные продажи продуктов для корпоративных клиентов и физических лиц

РОЗНИЧНЫЙ СЕГМЕНТ

Развитие потребительского кредитования за счет приобретения бизнеса «ПростоКредит»

Разработка новых продуктов на основе улучшенных скор-карт с упором на расчет платежеспособности

Оптимизация сети филиалов и банкоматов, альтернативных источников продаж

ОСНОВНЫЕ СОБЫТИЯ

ХРОНИКА ПЕРЕМЕН И НОВЫЕ ИНИЦИАТИВЫ

- Приход нового руководства в конце 2009г. полностью изменил положение Банка: от убытков в 2009г. - к одному из ведущих показателей по чистой процентной марже⁽¹⁾ на рынке. По состоянию на 31.12.2014г. Банк занял 9-е место по показателю чистой процентной маржи, который вырос до уровня 6.8%, в то время как по банковскому сектору в целом в аналогичном периоде этот показатель составил 5.4%⁽¹⁾.
- Председатель Правления Майкл Эгглтон, западный менеджер, ранее занимавший высокие руководящие посты в банках Merrill Lynch, Credit Suisse и Национальный Банк Траст, пригласил в Банк высокопрофессиональную команду руководства с обширным опытом работы в Казахстане и за рубежом.
- С приходом нового руководства Банк регулярно подтверждает свои устойчивые позиции по росту, новым направлениям бизнеса, строгому контролю за качеством активов, расходами, а также инновационному подходу в отношении клиентских услуг и стабильным финансовым результатам.
- При текущей команде руководства за последние четыре года количество клиентов Банка увеличилось почти в семь раз. По состоянию на конец 2014г. количество уникальных клиентов Банка достигло 1,141,286.
- В 2014 г. Банк запустил первое в своем роде универсальное банковское приложение в регионе, доступное на операционных системах IOS (iPhone и iPad), Android и Windows Phone.
- В 2014г. Банк стал партнёром команды Movistar Yamaha MotoGP и спонсором одного из гонщиков команды. В рамках данного сотрудничества Банк предложил рынку продукты, в том числе и принципиально новые для казахстанского рынка: депозит с ежедневным начислением процентов и кредитные карты с функцией возврата реальных денег за совершенную транзакцию.
- Несмотря на сложные экономические условия, Банку удалось разместить еврооблигации на сумму 500 миллионов долларов США в ноябре 2014 года, что обеспечило дополнительный приток ликвидности до возникновения нестабильной ситуации с ликвидностью на рынке в конце 2014г.

ЭКСПЕРТ В ОБЛАСТИ РОЗНИЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

- Банк становится важным участником быстрорастущих и высокодоходных сегментов потребительского и автокредитования.
- Приобретение портфеля непросроченных розничных кредитов и торговой марки «ПростоКредит» предоставило Банку работающий бизнес, который в значительной степени обусловил рост кредитного портфеля Банка, начиная с 2011г.
- Банк финансирует около половины всех автомобилей, приобретенных в кредит в Казахстане.
- Значительно возросло количество платежей, осуществляемых клиентами непосредственно через сеть Банка. В настоящее время 90% всех платежей по кредитам обрабатывается внутри сети Банка (в начале 2013г. этот показатель составлял 67%).

⁽¹⁾ На основании неконсолидированных результатов банков Казахстана, подготовленных с использованием учетных стандартов НБРК

ЭФФЕКТИВНЫЙ МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ

- Новым руководством разработана и внедрена система автоматического скоринга розничных клиентов, позволяющая провести обработку большинства кредитных заявок в течение 15-30 минут.
- Доля просроченных кредитов⁽¹⁾ составила 7.5% от ссудного портфеля по состоянию на конец 2014г., в то время как по банковскому сектору в целом в аналогичном периоде этот показатель составил 23.6 %.
- В конце 2013г. Банк первым на рынке запустил уникальную программу по переуступке и обслуживанию стандартных розничных займов. Программа позволит Банку продолжать получать преимущества от высокодоходного розничного бизнеса, включая комиссии по сервисному обслуживанию после закрытия сделки, при этом сохраняя необходимый баланс между сегментами бизнеса и контролируя риски. За 2014г. Банк по программе переуступил кредитов на общую сумму около 22 млрд тенге.
- Финансовая эффективность введенной в действие процедуры взыскания розничных кредитов с просрочкой 120 дней составила более 90% по состоянию на конец 2014г.
- Объем просроченных розничных кредитов⁽²⁾ снизился с 28.9% по займам, выданным до 2010г., до 5.6% по займам, выданным под руководством нового менеджмента в период 2010-2014гг.

СТАБИЛЬНАЯ ПОЗИЦИЯ ЛИКВИДНОСТИ

- Неизменно высокий уровень ликвидности в течение финансового кризиса и после девальвации в феврале 2014г.⁽³⁾
- Для смягчения отрицательных последствий избыточной ликвидности руководство вводит политику снижения ставок по затратным розничным вкладам и делает приоритетным направлением привлечение финансирования от корпоративных клиентов, менее чувствительных к колебаниям ставок. Результатом должно стать сокращение стоимости обязательств, что имело положительный эффект для чистой процентной маржи Банка и его общей доходности.
- Банк имеет стабильные отношения с ключевыми корпоративными вкладчиками, в том числе государственными компаниями и группой компаний ERG. Дальнейшая диверсификация источников ликвидности производится за счет бизнеса Приват банкинг.
- Депозитная база Банка увеличилась на 35.5% в 2014г., даже несмотря на девальвацию тенге. Ликвидность Банка снизилась до комфортного уровня 20.8% по состоянию на конец 2014г. с 26.7% на конец 1 кв. 2014г.

УСТОЙЧИВАЯ ПОДДЕРЖКА АКЦИОНЕРОВ

- Поддержка акционеров – это одно из ключевых конкурентных преимуществ Банка.
- В июне 2012г. акционеры Банка увеличили капитал на 5.9 млрд тенге (39 млн долларов США)⁽⁴⁾
- В 2013г. Банк впервые с момента начала финансового оздоровления в 2010г. выплатил дивиденды в размере 2 млрд тенге. В мае 2014г. Банк осуществил еще одну выплату дивидендов в размере 1.5 млрд тенге (около 12% от доходов, полученных в 2013г.).
- Акционерами Банка являются ключевые участники экономики Казахстана, включенные в список миллиардеров Forbes.

⁽¹⁾ На основании неконсолидированных результатов банков Казахстана, подготовленных с использованием учетных стандартов НБРК

⁽²⁾ Кредиты с просрочкой по основному долгу более чем на 90 дней, неконсолидированные данные по стандартам НБРК. Остаток по состоянию на 31.12.2014г.

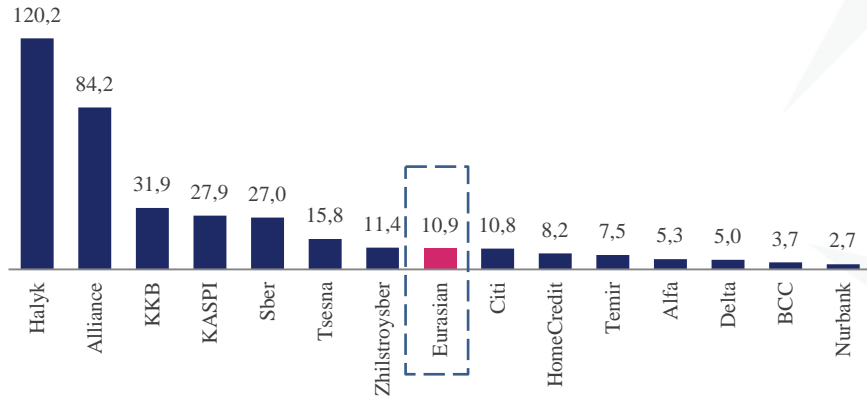
⁽³⁾ 11 февраля 2014г. НБРК провел девальвацию тенге по отношению к доллару США на 19%, установив новый обменный курс на уровне 185 ± 3 тенге за один доллар США

⁽⁴⁾ USD/KZT: 1/149.42 курс НБРК по состоянию на 30.06.2012г.

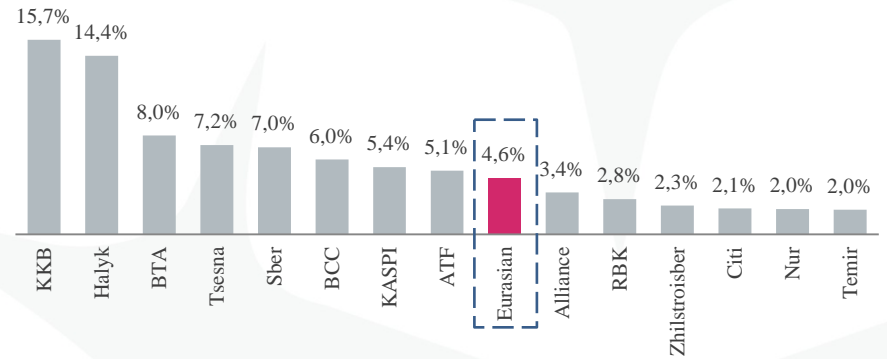
ПОЛОЖЕНИЕ НА РЫНКЕ ОТНОСИТЕЛЬНО АНАЛОГИЧНЫХ БАНКОВ В КАЗАХСТАНЕ НА 31.12.2014г.

ТОП-15 БАНКОВ ПО ОБЪЕМУ ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ

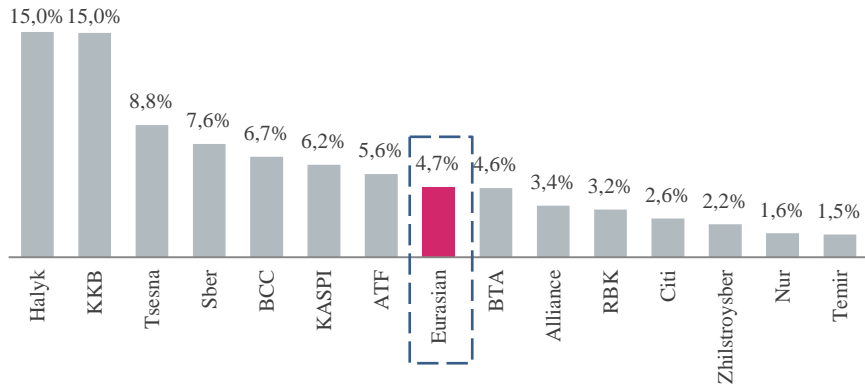
млрд тенге



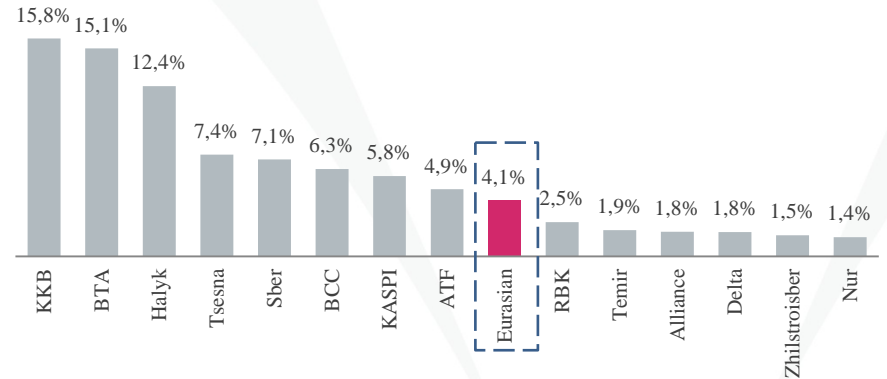
ДОЛЯ РЫНКА ПО АКТИВАМ



ДОЛЯ РЫНКА ПО ДЕПОЗИТАМ⁽¹⁾

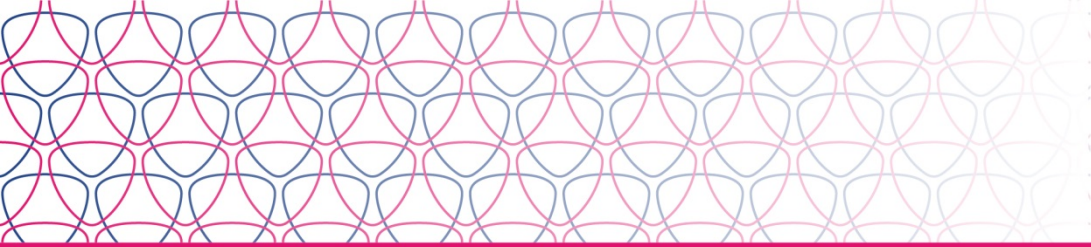


ДОЛЯ РЫНКА ПО ВАЛОВОМУ ОБЪЕМУ КРЕДИТОВ⁽²⁾



⁽¹⁾ Исключая депозиты от SPV

⁽²⁾ Ссудный портфель включает РЕПО и межбанковские операции



20 *табысты жыл
лет успеха
years of success*
Eurasian Bank

ДИНАМИКА КЛЮЧЕВЫХ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

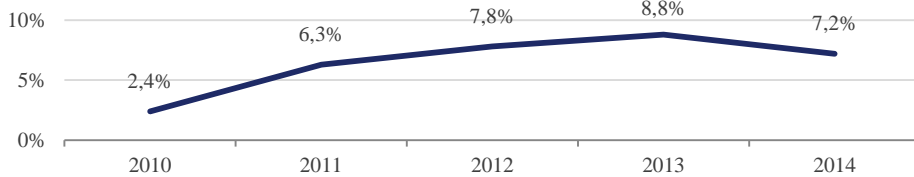


УСТОЙЧИВЫЕ ТЕМПЫ РОСТА

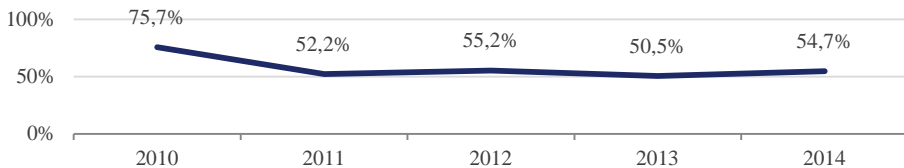
- В результате сокращения расходов и избыточной ликвидности после прихода нового руководства Банка, соотношение расходов к доходам снизилось до 54.7% по состоянию на конец 2014г. с 75.7% на конец 2010г., а чистая процентная маржа увеличилась с 2.4% до 7.2% за аналогичный период.
- Объем чистой прибыли составил 11.4 млрд тенге (62 млн долларов США) за 2014г., согласно бюджету Банка сумма чистой прибыли на конец 2014г. должна была составить 14.0 млрд тенге (76.8 млн долларов США).
- Чистый процентный доход вырос на 6,9% за 2014г. в сравнении с результатом за аналогичный период 2013г. Факторами улучшения показателей служат постоянный рост кредитного портфеля, положительный вклад от увеличения розничного портфеля и сокращение текущих издержек.

Кредиты клиентам составили более 98% от общего процентного дохода.

ЧИСТАЯ ПРОЦЕНТНАЯ МАРЖА

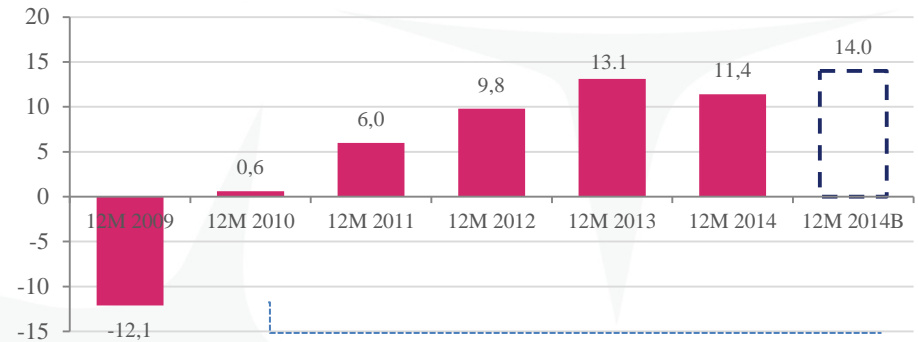


СООТНОШЕНИЕ РАСХОДОВ К ДОХОДАМ



ДИНАМИКА ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ

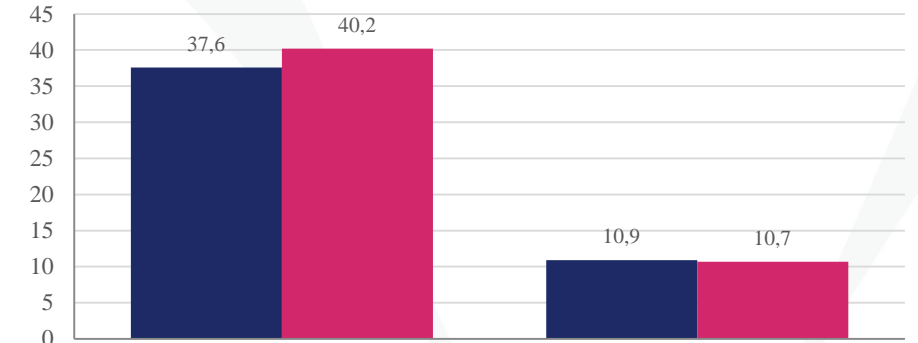
млрд тенге



Приход нового руководства

ПРОЦЕНТНЫЙ ДОХОД. КОМИССИОННЫЙ ДОХОД

млрд тенге

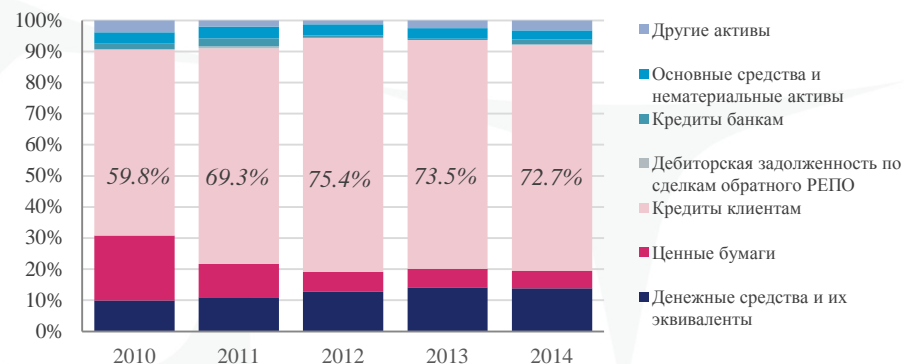


■ 12M 2013 ■ 12M 2014

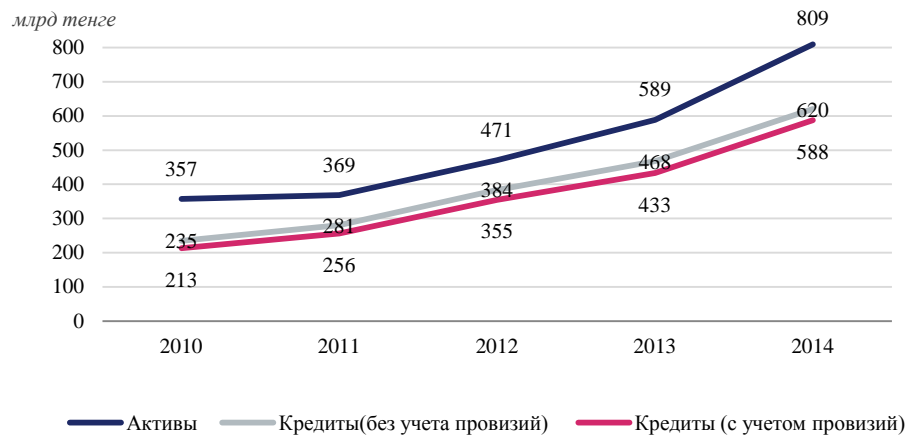
АКТИВЫ

- По состоянию на 31.12.2014г. совокупные активы увеличились на 37.4% до 808.6 млрд тенге (4.4 млрд долларов США) с 588.6 млрд тенге (3.2 млрд долларов США) по состоянию на 31.12.2013г.
- Руководство продолжает работать над эффективностью балансовых показателей. За последние четыре года Банк очистил баланс от малопродуктивных ликвидных активов и сократил отрицательный спрэд. В результате данной стратегии доля займов клиентам (кредиты с учетом провизий) в структуре активов выросла с 59.8% на конец 2010г. до 72.7% по состоянию на 31.12.2014г.
- Особое внимание уделяется управлению ликвидной позицией с учетом условий внешнего рынка. После недавней девальвации Банк повысил уровень ликвидных активов в качестве превентивной меры. По состоянию на конец 2014г. ликвидность находилась на стабильном уровне 20.8% от совокупных активов. Задача Банка - поддерживать ликвидность на уровне более 15%.

СТРУКТУРА АКТИВОВ



РОСТ АКТИВОВ И КРЕДИТОВ



ЛИКВИДНЫЕ АКТИВЫ⁽¹⁾

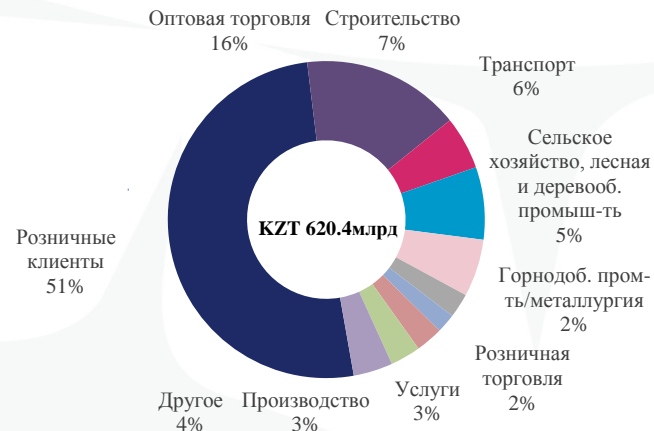


⁽¹⁾Ликвидные активы состоят из наличных средств и краткосрочных денежных средств, причитающихся от центрального банка, торговли ценными бумагами, межбанковских активов и краткосрочных государственных ценных бумаг, выраженных в тенге.

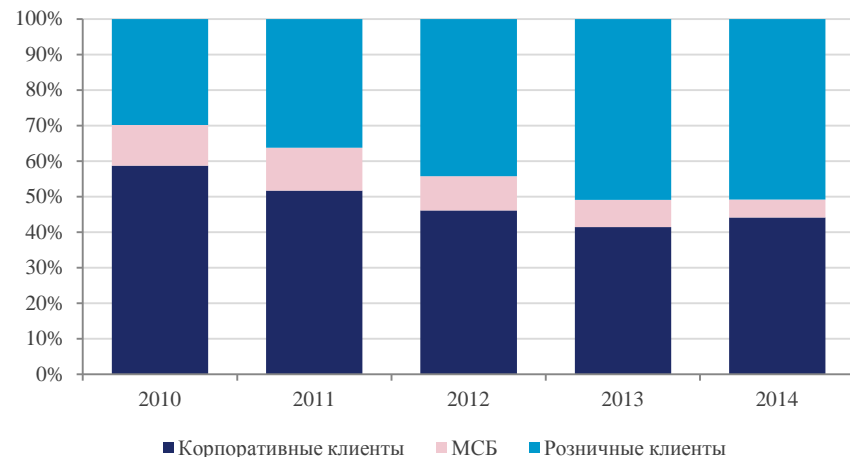
КРЕДИТНЫЙ ПОРТФЕЛЬ

- Начиная с конца 2010г., ежегодно кредитный портфель Банка увеличивается примерно на 20-30% при росте розничного кредитного портфеля в диапазоне 40-60%. За 2014г. кредитный портфель (без учета провизий) вырос на 32.5%, в основном за счет увеличения розничного портфеля.
- В течение 2009-2010гг. Банк был в основном ориентирован на крупных корпоративных клиентов для снижения кредитных рисков во время финансового кризиса. Но с начала 2011г. новая стратегия, направленная на увеличение доходности, привела к приобретению непросроченного розничного кредитного портфеля и торговой марки «ПростоКредит», а также разработке новых продуктов для казахстанского рынка, что, в свою очередь, обеспечило значительное изменение структуры розничного кредитного портфеля Банка.
- Кредитование неблагополучных отраслей экономики, в частности недвижимости и строительства, составляет, соответственно, 0.03% и 7.4% от общего кредитного портфеля по состоянию на конец 2014г. (2013г: недвижимость - 0.3% и строительство - 6.2%). К строительным проектам в основном относятся строительство дорог, инфраструктурные проекты и электроснабжение.
- Стратегия Банка как универсального финансового института, оказывающего полный спектр услуг, заключается в обеспечении баланса между различными сегментами бизнеса, формировании кредитного портфеля с примерно равными долями (50/50) корпоративного/МСБ бизнеса и розничного сегмента.

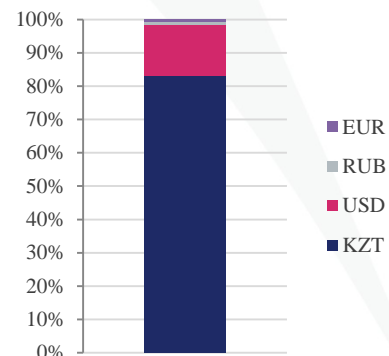
СТРУКТУРА КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ ПО СЕКТОРАМ ЭКОНОМИКИ НА 31.12.2014



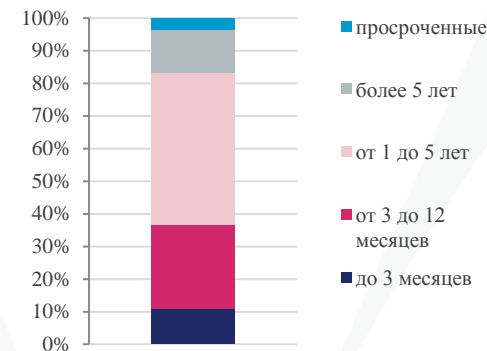
РАЗБИВКА КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ (БЕЗ УЧЕТА ПРОВИЗИЙ)



СТРУКТУРА (С УЧЕТОМ ПРОВИЗИЙ) ПО ВАЛЮТАМ НА 31.12.2014г.



СТРУКТУРА КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ (С УЧЕТОМ ПРОВИЗИЙ) ПО ОЖИДАЕМЫМ СРОКАМ ПОГАШЕНИЯ НА 31.12.2014г.



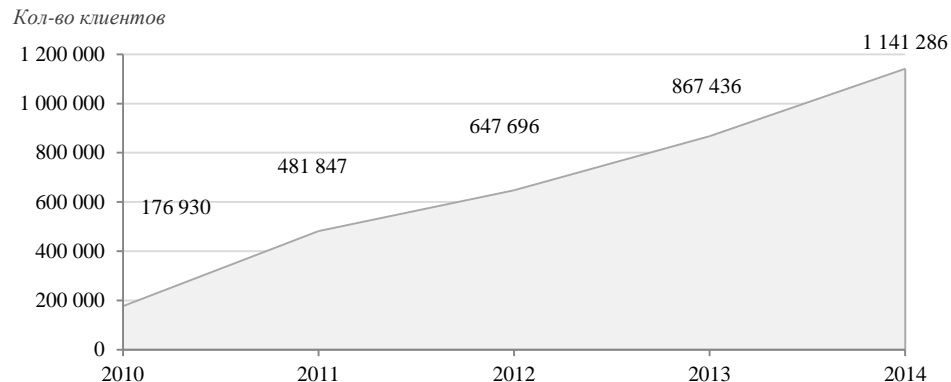
ВЕДУЩИЕ ПОЗИЦИИ В ПОТРЕБИТЕЛЬСКОМ И АВТО КРЕДИТОВАНИИ

- Банк является ключевым участником быстрорастущей и высокодоходной сферы потребительского финансирования и автокредитования.
- Приобретение непросроченного кредитного портфеля «ПростоКредит» и торговой марки «ПростоКредит» у Société Generale дало Банку возможность развивать жизнеспособный бизнес, который во многом стал залогом значительного роста кредитного портфеля Банка, увеличения клиентской базы, развития филиальной сети и повышения узнаваемости Банка среди населения. Структура розничного кредитного портфеля значительно изменилась за последние четыре года.
- Доля кредитов на покупку автомобилей и необеспеченных потребительских кредитов выросла с 6.2% до 90.1% от общего розничного портфеля за период 2010-2014гг. Произошло значительное снижение (на 46.9% в годовом выражении) доли ипотечных кредитов в конце 2013г., поскольку портфель ипотечных кредитов Банка был продан Казахстанской ипотечной компании.
- Благодаря инновационному подходу в области автокредитования и запуску продукта «Авто за один день», Банк финансирует около половины всех автомобилей, приобретенных в кредит в Казахстане. Рост кредитного портфеля (без учета провизий) на 32.3% в 2014г. произошел, в основном, за счет роста автокредитования на 88.8%.

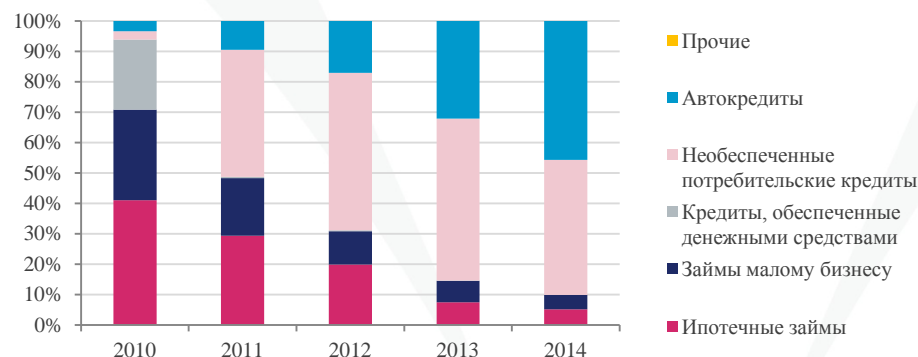
БИЗНЕС-МОДЕЛЬ РОЗНИЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

	Розница (искл. ипотеку)	Ипотека
Сумма кредита	82 - 109,679 долларов США	817 - 822,594 долларов США
Срок погашения кредита	3 - 84 месяцев	1 - 240 месяцев
Среднее количество кредитов, выдаваемых в месяц	45,062	29
Средняя сумма кредитов	2,306 долларов США	49,169 долларов США
Средние сроки погашения кредитов	40 месяцев	156 месяцев

КЛИЕНТСКАЯ БАЗА БАНКА⁽¹⁾



РОЗНИЧНЫЕ КРЕДИТЫ

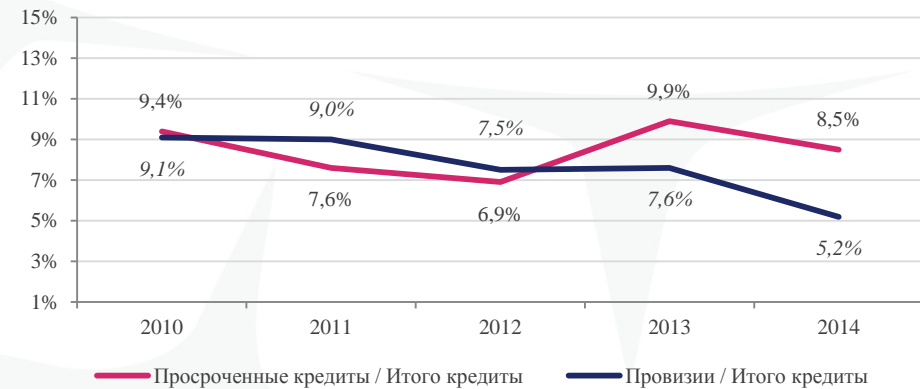


⁽¹⁾ Уникальными клиентами считаются физические и юридические лица, которым принадлежат один или более счетов в Банке

КАЧЕСТВО КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ

- Доля реструктурированных кредитов – 7.3% от кредитного портфеля до вычета провизий (2013:10.2%).
- Среднее значение коэффициента LTV (кредит/стоимость обеспечения) – 47.1% (2013:42.0%). Переоценка залогового обеспечения происходит каждые полгода.
- Сокращение концентрации кредитов. Доля 10 крупнейших кредитов уменьшилась с 33.3% от ссудного портфеля (без учета провизий) до 18.2% по состоянию на конец 2010-2014гг.
- Разница между полученными и начисленными процентными доходами поддерживается на уровне примерно 10%, что является одним из главных достижений Банка, отражающих качество его кредитного портфеля.

ПРОСРОЧЕННЫЕ КРЕДИТЫ⁽¹⁾. ПРОВИЗИИ



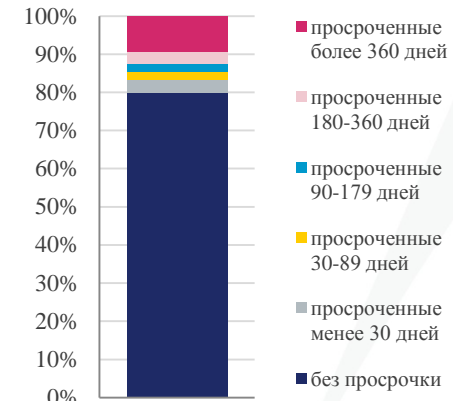
ДОЛЯ 10 КРУПНЕЙШИХ ЗАЕМЩИКОВ В КРЕДИТНОМ ПОРТФЕЛЕ



КЛАССИФИКАЦИЯ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ: КОРПОРАТИВНЫЙ И МСБ 31.12.2014г.



КЛАССИФИКАЦИЯ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ: РОЗНИЧНЫЙ 31.12.2014г.



⁽¹⁾ Балансовая стоимость обесцененных кредитов, выданных клиентам, до вычета резерва под обесценение, с просрочкой более чем на 90 дней

⁽²⁾ Невозвратные займы

КАЧЕСТВО КРЕДИТОВ, ВЫДАННЫХ ДО И ПОСЛЕ 2010г., ВКЛЮЧЕННЫХ В БАЛАНСОВЫЙ ОТЧЕТ НА 31.12.2014г.⁽¹⁾

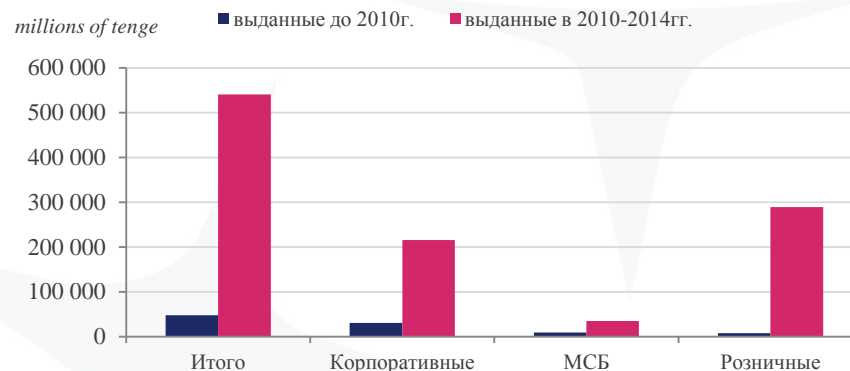
КРЕДИТЫ, ВЫДАННЫЕ ДО 2010г.

	Total	Corporate	SMEs	Retail
Основной долг, млн тенге	48,088	30,832	9,325	7,932
Просроченные кредиты, млн тенге	13,911	1,866	7,848	4,198
% просроченных кредитов	28.9%	6.1%	84.2%	52.9%

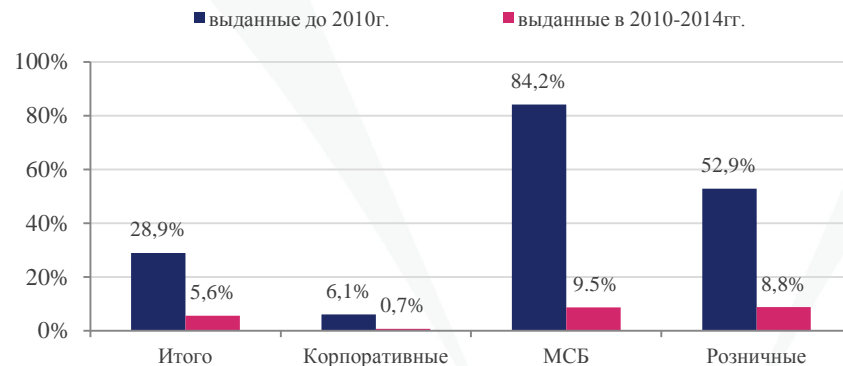
КРЕДИТЫ, ВЫДАННЫЕ 2010-2014гг.

	Банк	Корпоративные	МСБ	Розничные
Основной долг, млн тенге	540,423	215,944	35,038	289,441
Просроченные кредиты, млн тенге	30,088	1,599	3,036	25,453
% просроченных кредитов	5.6%	0.7%	8.7%	8.8%

ОБЪЕМ КРЕДИТОВ, ВЫДАННЫХ ДО 2010г., В СРАВНЕНИИ С ВЫДАННЫМИ В ПЕРИОД 2010–2014гг.



ПРОСРОЧЕННЫЕ КРЕДИТЫ/РАЗБИВКА КРЕДИТОВ ПО СЕГМЕНТАМ

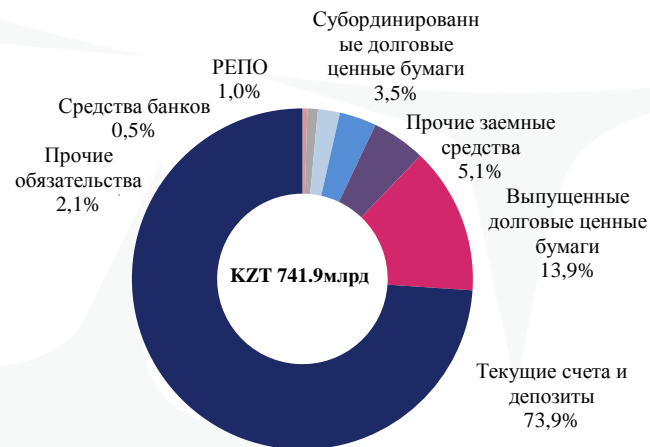


⁽¹⁾ Основано на неконсолидированных результатах Банка, подготовленных с использованием учетных стандартов НБРК

LIABILITIES

- Основным источником фондирования Банка являются депозиты, привлеченные на местном рынке. По состоянию на 31.12.2014г., доля текущих счетов и депозитов клиентов составила 73,9% от обязательств (2013:76,4%). Общая депозитная база за 2014г. увеличилась на 35,5%, в которой 66,9% занимают средства юридических лиц.
- Ослабление курса тенге по отношению к доллару США в начале 2014г. привело к увеличению спроса на депозиты в иностранной валюте и к снижению доли клиентских депозитов и текущих счетов в тенге на 21,3% в годовом выражении.
- В ноябре 2014г. Банк разместил еврооблигации на сумму 500 миллионов долларов США с конвертацией посредством своп в тенге. Данный трехлетний выпуск облигаций обеспечил Банк гарантированным среднесрочным фондированием и способствовал сокращению разрыва по срокам между активами и обязательствами.

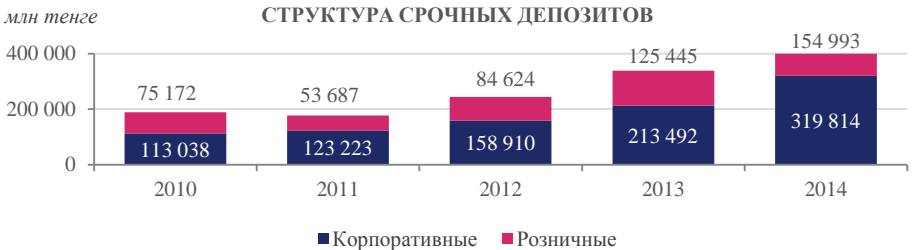
СТРУКТУРА ОБЯЗАТЕЛЬСТВ (31.12.2014)



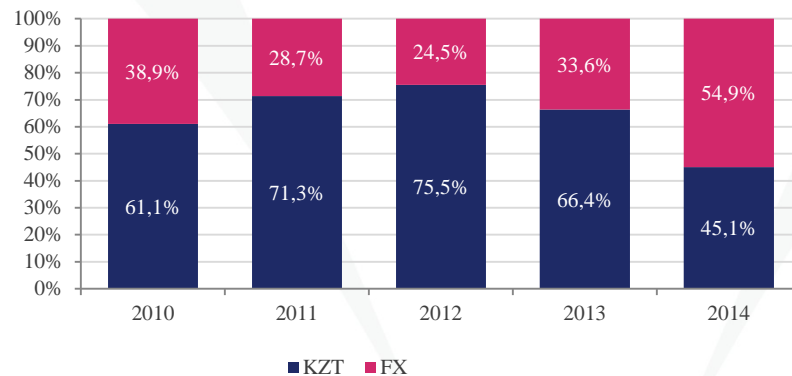
СТРУКТУРА ТЕКУЩИХ СЧЕТОВ

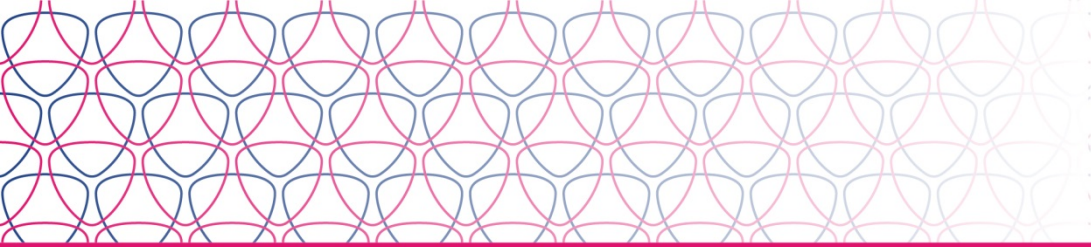


СТРУКТУРА СРОЧНЫХ ДЕПОЗИТОВ

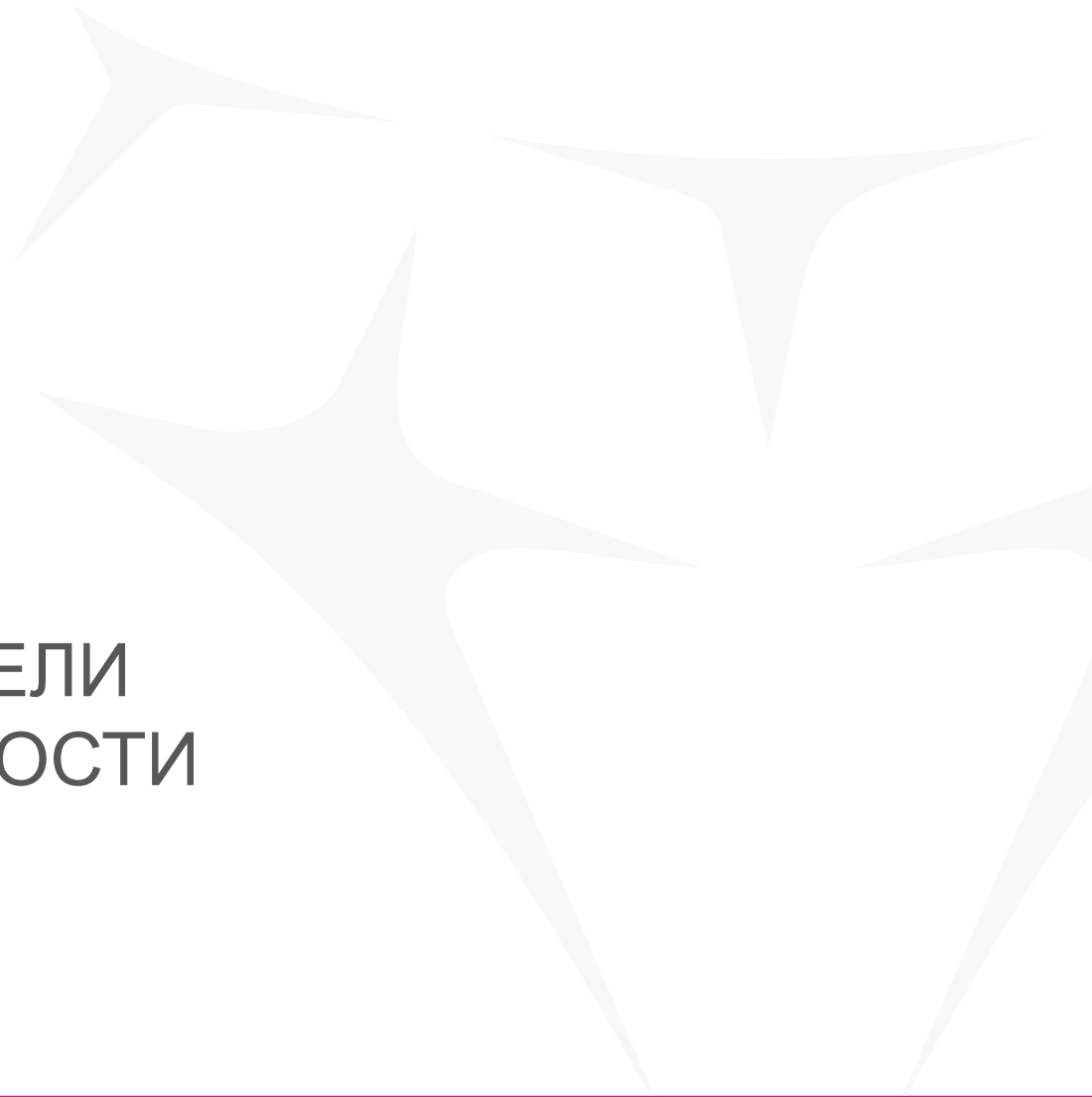


СТРУКТУРА ТЕКУЩИХ СЧЕТОВ И ДЕПОЗИТОВ ПО ВАЛЮТАМ



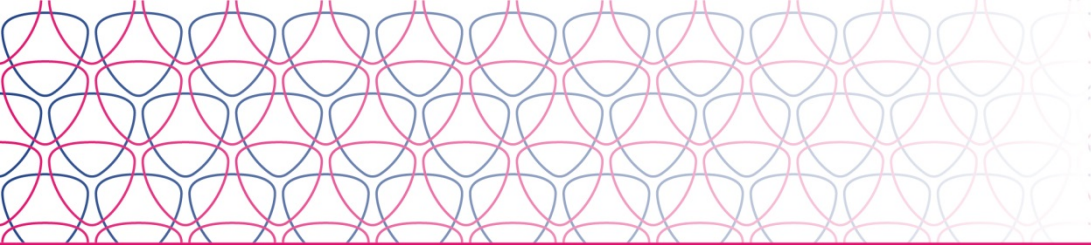


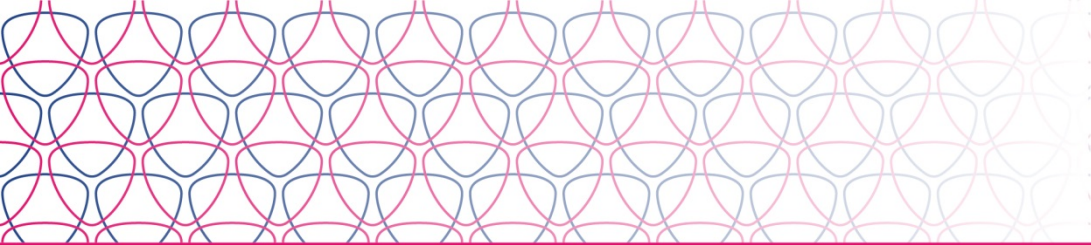
20 *табысты жыл
лет успеха
years of success*
Eurasian Bank



ГЛАВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ







20 *табысты жыл
лет успеха
years of success*

Eurasian Bank



ПРИЛОЖЕНИЯ



БАЛАНСОВЫЙ ОТЧЕТ по МСФО

	31.12.2014 тенге, 000 (аудированные)	31.12.2013 тенге, 000 (аудированные)	% изменение в годовом выражении
АКТИВЫ			
Денежные средства и их эквиваленты	112,083,022	83,146,378	34.80%
Финансовые инструменты по справедливой стоимости через прибыль или убыток	4,547,700	1,139,628	299.05%
Финансовые активы, доступные для продажи	5,913,836	10,979,872	-46.14%
Займы и авансы, предоставленные банкам	13,476,169	2,922,373	361.14%
Займы, выданные клиентам	588,232,099	432,529,086	36.00%
Инвестиции, удерживаемые до погашения	35,184,257	23,462,306	49.96%
Текущие налоговые активы	2,146,329	1,284,278	67.12%
Основные средства и нематериальные активы	22,847,412	19,758,591	15.63%
Прочие активы	24,171,260	13,410,896	80.24%
Итого активов	808,602,084	588,633,408	37.37%
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Финансовые инструменты по справедливой стоимости через прибыль или убыток	-	2,278	-100.00%
Счета и депозиты банков	3,469,981	14,116,633	-75.42%
Кредиторская задолженность по сделкам "РЕПО"	7,353,570	8,803,285	-16.47%
Текущие счета и депозиты клиентов	548,499,125	404,673,786	35.54%
Выпущенные долговые ценные бумаги	103,242,607	32,786,356	214.90%
Выпущенные субординированные долговые ценные бумаги	26,028,695	35,669,288	-27.03%
Прочие привлеченные средства	37,862,573	21,410,349	76.84%
Отложенные налоговые обязательства	1,795,183	257,542	597.04%
Прочие обязательства	13,662,318	12,095,527	12.95%
Итого обязательств	741,914,052	529,815,044	40.03%
СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ			
Акционерный капитал	30,110,207	30,110,207	0%
Эмиссионный доход	25,632	25,632	0%
Резерв по общим банковским рискам	8,234,923	8,234,923	0%
Динамический резерв	6,733,233	6,733,233	0%
Резерв по переоценке финансовых активов, имеющих в наличии для продажи	(74,143)	(51,653)	43.54%
Накопленный резерв по переводу в валюту представления данных	(2,213,707)	(182,251)	1114.65%
Нераспределенная прибыль /(Накопленные убытки)	23,871,887	13,948,273	71.15%
Итого собственного капитала	65,688,032	58,818,364	13.38%
Итого обязательств и собственного капитала	808,602,084	588,633,408	37.37%

ОТЧЕТ О ДОХОДАХ по МСФО

	31.12.2014 тенге, 000 <i>(неаудированные)</i>	31.12.2013 тенге, 000 <i>(неаудированные)</i>	% изменение в годовом исчислении
Процентные доходы	80,075,139	67,074,862	19.38%
Процентные расходы	(39,862,264)	(29,489,203)	35.18%
Чистый процентный доход	40,212,875	37,585,659	6.99%
Комиссионные доходы	11,479,459	11,687,847	-1.78%
Комиссионные расходы	(779,643)	(751,232)	3.78%
Чистый комиссионный доход	10,699,816	10,936,615	-2.17%
Чистый (убыток) /доход по финансовым инструментам по справедливой стоимости через прибыль или убыток	(631,760)	(161,988)	290.00%
Чистый доход от операций с иностранной валютой	3,396,540	2,642,196	28.55%
Чистый (убыток) / доход от доступных для продажи финансовых активов	(349)	(290)	20.34%
Прибыль от продажи ипотечных кредитов	1,131,811	707,582	59.95%
Прочие операционные (убытки) / доходы	(279,425)	165,286	69.06%
Операционный доход	54,529,508	51,544,488	5.79%
Убытки от обесценения	(10,069,797)	(8,247,764)	22.09%
Расходы на персонал	(16,438,092)	(15,070,861)	9.07%
Прочие общие административные расходы	(13,412,070)	(10,947,331)	22.51%
Прибыль до налогообложения	14,609,549	17,278,532	-15.45%
Расходы по подоходному налогу	(3,185,919)	(4,132,351)	-22.90%
Чистая прибыль за год	11,423,630	13,146,181	-13.10%
Резерв по переоценке доступных для продажи финансовых активов:			
- Чистое изменение справедливой стоимости	22,839	62,315	-136.65%
- Чистое изменение справедливой стоимости, перенесенное в состав прибыли или убытка	349	290	-20.34%
Курсовые разницы по операциям с иностранной валютой	2,031,456	(174,496)	-1264.18%
Итого прочих совокупных доходов за период, за вычетом налога на прибыль	(2,053,946)	(111,891)	1735.67%
Итого совокупного дохода за год	9,369,684	13,034,290	-28.12%

СТРУКТУРА ХОЛДИНГА



⁽¹⁾ Алиджан Ибрагимов, Александр Машкевич и Патох Шодиев входят в список миллиардеров Forbes. Вместе они основали Евразийскую корпорацию природных ресурсов - ENRC (в настоящее время ERG), которая является одной из крупнейших в мире диверсифицированных компаний по разработке природных ресурсов с полностью интегрированными предприятиями в сферах добычи, переработки, энергетики, логистики и маркетинга. ERG - это треть горно-металлургического сектора Казахстана.

⁽²⁾ Евразийская финансовая компания – холдинговая компания, включающая Евразийский банк, Евразийский капитал, страховую компанию «Евразия».

- Страховая компания «Евразия» - лидер в сфере страхования Казахстана - предоставляет свои услуги на местном и зарубежных рынках.
- Евразийский Капитал – казахстанская компания, осуществляющая брокерско-дилерскую деятельность, а также услуги по управлению инвестиционным портфелем, является членом Казахстанской фондовой биржи.

ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА ЕВРАЗИЙСКОГО БАНКА

