

20 *табысты жыл
лет успеха
years of success*

Eurasian Bank



РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2014г.



ОГРАНИЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

ВАЖНО: Информацию из данной презентации запрещается копировать, распространять, публиковать или передавать любому лицу, прямо или косвенно, в целом или по частям и в каких бы то ни было целях.

Информация подготовлена компанией, и никакая иная сторона не берет на себя ответственность и не дает никаких прямых или косвенных заверений или гарантий относительно содержания данной информации, в том числе ее точности, полноты или достоверности или относительно любого другого заявления, сделанного или якобы сделанного в отношении компании. Ничто в настоящей презентации не может быть расценено как обещание.

Информация содержит заявления, касающиеся перспектив развития. Любые включенные в информацию заявления, отличные от констатации исторических фактов, являются прогнозами на будущее. Прогнозные заявления соответствуют текущим ожиданиям и проектам компании, касающимся ее финансового положения, результатов операций, планов, целей, будущих показателей и бизнеса. Эти заявления могут включать в себя такие слова, как «цель», «полагать», «ожидать», «нацеливаться», «намереваться», «возможно», «прогнозировать», «рассчитывать», «планировать», «проект», «будет», «может быть», «вероятно», «должен», «возможно», «мог бы» и другие слова и термины со сходными значениями. Подобные прогнозы сопряжены с известными и неизвестными рисками, факторами неопределенности и другими важными факторами, которые могут привести к существенному отличию фактических результатов, производительности или достижений компании от прогнозируемых результатов, производительности или достижений, прямо или косвенно содержащихся в подобных прогнозных заявлениях. Такие прогнозные заявления основаны на большом числе допущений относительно текущих и будущих деловых стратегий компании и среды, в которой компания будет работать в будущем.

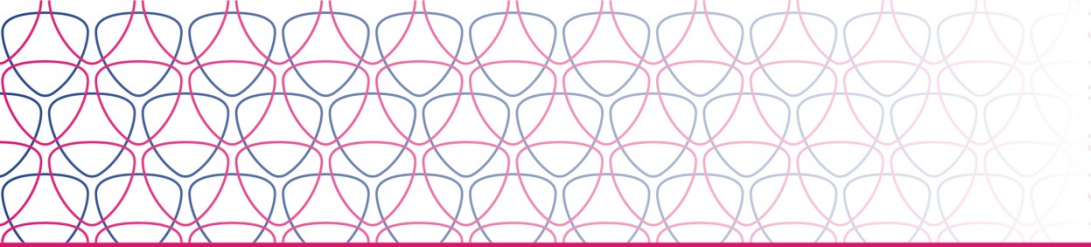
Настоящим не дается никаких явных или подразумеваемых заверений или гарантий в отношении объективности, точности, обоснованности или полноты информации или мнений, в ней содержащихся. Информация не прошла независимой проверки и не подлежит корректировке. Информация, включая в том числе прогнозные заявления, действительна только на ту дату, которой датирован настоящий документ и не предназначена для того, чтобы предоставлять какие-либо заверения относительно будущих результатов. Компания недвусмысленно отказывается от каких-либо обязательств или обещаний по распространению дополнений или поправок к информации, включая любую финансовую информацию или прогнозные заявления, и не намерена публиковать какие-либо корректировки, которые она может внести в информацию, и которые могут произтекать из каких-либо изменений в прогнозах компании или изменений событий, условий или обстоятельств, на которых основаны настоящие прогнозные заявления, а также иных событий или обстоятельств, возникших после даты, которой датирован настоящий документ. Рыночные данные, содержащиеся в настоящей информации и не приписанные конкретному источнику, являются оценочными показателями, составленными самой компанией, не прошедшими независимую проверку.

СОДЕРЖАНИЕ

1. ЕВРАЗИЙСКИЙ БАНК
2. ДИНАМИКА КЛЮЧЕВЫХ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ
3. ГЛАВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ

Приложения

- Данные за девять месяцев 2014г. являются консолидированными и неаудированными, подготовленными по стандартам МСФО.
- Данные на конец 2009-2013гг. соответствуют консолидированной финансовой отчетности, аудированной KPMG, если не указано иное.
- Курс, используемый в настоящей презентации, равен USD/KZT: 1/181.9 (установлен Национальным Банком Республики Казахстан по состоянию на 30.09.2014г.).
- Ссылки на «финансовые данные согласно НБРК» в настоящей презентации относятся к финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с требованиями Национального Банка Республики Казахстан. Банк представляет в настоящей презентации финансовую информацию согласно НБРК для сравнения с другими банками Казахстана. Вся финансовая информация, представленная в презентации, соответствует критериям МСФО, кроме тех случаев, когда четко оговорено, что она представлена в рамках требований НБРК.



20 *табысты жыл
лет успеха
years of success*
Eurasian Bank

ЕВРАЗИЙСКИЙ БАНК



ПРОФИЛЬ ЕВРАЗИЙСКОГО БАНКА

- Евразийский банк занимает девятое место по величине активов.
- Создан в 1994 акционерами группы ENRC для предоставления финансовых услуг аффилированным компаниям в сфере природных ресурсов и горнодобывающей промышленности. В настоящее время группа компаний ENRC занимает незначительную часть в бизнесе Банка.
- В настоящее время Банк предоставляет все виды банковских услуг корпоративным клиентам, МСБ и физическим лицам.
- По состоянию на 30.09.2014г. Банк представлен 20 филиалами, оказывающими полный спектр услуг, 146 отделениями, 444 банкоматами, 310 платежным терминалами и более 2,500 другими точками продаж. Штат сотрудников - более 5,800 человек. Имеет дочерний банк в России в г. Москве с филиалом в г. Новосибирске.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ НАГРАДЫ 2012- 2014гг.

ЛУЧШИЙ БАНК В КАЗАХСТАНЕ в 2014г.
премия «International Alternative Investment Review (IAIR)»



ЛУЧШИЙ БАНК В КАЗАХСТАНЕ в 2013г.
премия «EMEA Finance»



ЛУЧШИЙ РОЗНИЧНЫЙ БАНК В КАЗАХСТАНЕ 2012-2013гг.
премия «Asian Banking & Finance»



БАНК ГОДА В КАЗАХСТАНЕ и
ЛУЧШИЙ БАНК КАЗАХСТАНА в 2012г.
премии «The Banker» и «Euromoney»



ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ НА 30.09.2014г.

	млн тенге	млн долларов США
Итого активы	718,677	3,951
Итого кредитный портфель (с учетом провизий)	556,333	3,058
Итого депозиты и счета клиентов	507,535	2,790
Всего собственный капитал (в т.ч. нераспределенная прибыль)	65,305	359
Достаточность капитала, итого (НБРК)	12.3%	
Просроченные кредиты	10.1%	
Доходность капитала, ROAE ⁽¹⁾	17.6%	
Прибыль на среднюю стоимость активов, ROAA ⁽¹⁾	1.7%	
Ликвидные активы/Итого активы	16.1%	
Чистая процентная маржа, NIM ⁽¹⁾	7.7%	
Соотношение расходы/доходы, CIR ⁽¹⁾	54.8%	

РЕЙТИНГИ

	Moody's	Standard & Poor's	KzRating
Краткосрочный	NP	B	Нац. шкала: A
Долгосрочный	B1	B+	Межд. шкала: BB
Прогноз	Негативный	Позитивный	Стабильный

⁽¹⁾ За истекший период года, в годовом выражении

ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНАЯ СТРАТЕГИЯ

РОСТ

Доля рынка 5-6% в среднесрочной перспективе

Дальнейшее расширение в регионе СНГ со среднесрочной ориентацией на Российскую Федерацию

Диверсификация источников финансирования

Перспективы роста при условии изменений в стратегии крупных банков

КАЧЕСТВО АКТИВОВ

Укрепление системы управления рисками

Объединенная система ИТ

Высокая профессиональная квалификация и деловая культура сотрудников

Консервативный подход к формированию кредитного портфеля и мониторинг кредитных рисков

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ БАНК

Расширение сети в Казахстане

Перекрестные продажи в рамках существующей клиентской базы

Инновационные продукты и высококачественное обслуживание

Устойчивая инфраструктура ИТ для поддержания роста бизнеса и разработки новых продуктов

Сохранение баланса между корпоративным, МСБ и розничным бизнесом

КОРПОРАТИВНЫЙ СЕГМЕНТ

Особое внимание уделяется секторам природных ресурсов, энергетики, транспорта и сельского хозяйства

Оптимальное время для занятия доли рынка

Текущие расчетные счета и депозиты поддерживают базу фондирования

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС

Выборочный подход к рынку малого и среднего бизнеса

Анализ и создание клиентской базы для расширения в будущем с учетом пост-кризисной динамики риска

Взвешенный подход к участию в государственных программах поддержки

ПРИВАТ БАНКИНГ

Внедрение продуктовой линии для состоятельных клиентов

Перекрестные продажи продуктов для корпоративных клиентов и физических лиц

РОЗНИЧНЫЙ СЕГМЕНТ

Развитие потребительского кредитования за счет приобретения бизнеса «ПростоКредит»

Разработка новых продуктов на основе улучшенных скор-карт с упором на расчет платежеспособности

Расширение сети филиалов и банкоматов, альтернативных источников продаж

ОСНОВНЫЕ СОБЫТИЯ

ХРОНИКА ПЕРЕМЕН

- Приход нового руководства в конце 2009г. полностью изменил положение Банка: от убытков в 2009г. к одному из ведущих показателей по чистой процентной марже⁽¹⁾ на рынке. По состоянию на 30.09.2014г. Банк занял 7-ое место по показателю чистой процентной маржи, который вырос до уровня 7.5%, в то время как по банковскому сектору в целом в аналогичном периоде этот показатель составил 5.7%⁽¹⁾.
- Председатель Правления Майкл Эгглтон, западный менеджер, ранее занимавший высокие руководящие посты в банках Merrill Lynch, Credit Suisse и Национальный Банк Траст, пригласил в Банк профессиональную команду руководства с обширным опытом работы в Казахстане и за рубежом.
- С приходом нового руководства Банк регулярно подтверждает свои устойчивые позиции по росту, новым направлениям бизнеса, строгому контролю за качеством активов, расходами, а также инновационному подходу в отношении клиентских услуг и стабильным финансовым результатам.
- За последние несколько лет Банком был запущен в Алматы новый колл-центр в формате 24/7, также по всему Казахстану были открыты высокотехнологичные центры с возможностью круглосуточного обслуживания.
- В 2014 г. Банк запустил первое в своем роде универсальное банковское приложение в регионе, доступное на операционных системах IOS (iPhone и iPad), Android и Windows Phone.
- В 2014г. Банк стал партнёром команды Movistar Yamaha MotoGP и спонсором одного из гонщиков команды. В рамках данного сотрудничества Банк предложил рынку продукты, в том числе и принципиально новые для казахстанского рынка: TURBO депозит с ежедневным начислением процентов и кредитные карты Visa и Mastercard с функцией возврата денег за совершенную транзакцию.
- Единственный в Казахстане банк – партнер лучших в области Private Banking швейцарских банков Julius Baer, Lombard Odier and Societe Generale.

ЭКСПЕРТ В ОБЛАСТИ РОЗНИЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

- Банк становится важным участником быстрорастущих и высокодоходных сегментов потребительского и автокредитования.
- Приобретение портфеля непросроченных розничных кредитов и торговой марки «ПростоКредит» предоставило Банку работающий бизнес, который в значительной степени обусловил рост кредитного портфеля Банка, начиная с 2011г.
- Банк финансирует около половины всех автомобилей, приобретенных в кредит в Казахстане. Рост кредитного портфеля (без учета провизий) на 28.1% по состоянию на 30.09.2014г. произошел, в основном, за счет роста автокредитования на 68.1%.
- При текущей команде руководства за последние четыре года количество клиентов Банка увеличилось в шесть раз. По состоянию на 30.09.2014г. количество уникальных клиентов Банка достигло 1,072,582.
- Значительно возросло количество платежей, осуществляемых клиентами непосредственно через сеть Банка. Платежные терминалы были внедрены в 2012г., при этом количество операций, проведенных через платежные терминалы Банка, возросло на 400% за период 2012-30.09.2014гг.

⁽¹⁾ На основании неконсолидированных результатов банков Казахстана, подготовленных с использованием учетных стандартов НБРК

ЭФФЕКТИВНЫЙ МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ

- Новым руководством разработана и внедрена система автоматического скоринга розничных клиентов, позволяющая провести обработку большинства кредитных заявок в течение 15-30 минут. Система МСБ полностью введена в эксплуатацию в 2012г.
- Доля просроченных кредитов⁽¹⁾ составила 9% от ссудного портфеля по состоянию на 30.09.2014г., в то время как по банковскому сектору в целом в аналогичном периоде этот показатель составил 30.0%.
- Кредитный портфель диверсифицирован по сегментам бизнеса, отраслям и географии. В конце 2013г. Банк первым на рынке запустил уникальную программу по переуступке и обслуживанию стандартных розничных займов. Программа позволит Банку продолжать получать преимущества от высокодоходного розничного бизнеса, включая комиссии по сервисному обслуживанию после закрытия сделки, при этом сохраняя необходимый баланс между сегментами бизнеса и контролируя риски.
- Финансовая эффективность введенной в действие процедуры взыскания розничных кредитов с просрочкой 120 дней составила более 90% по состоянию на 30.09.2014г.
- Объем просроченных розничных кредитов⁽²⁾ снизился с 32.2% по займам, выданным до 2010г., до 6.5% по займам, выданным под руководством нового менеджмента в период 2010-30.09.2014г.

СТАБИЛЬНАЯ ПОЗИЦИЯ ЛИКВИДНОСТИ

- Неизменно высокий уровень ликвидности в течение финансового кризиса и после девальвации в феврале 2014г.⁽³⁾
- Для смягчения отрицательных последствий избыточной ликвидности руководство вводит политику снижения ставок по затратным розничным вкладам и делает приоритетным направлением привлечение финансирования от корпоративных клиентов, менее чувствительных к колебаниям ставок. Результатом стало значительное сокращение стоимости обязательств, что имело положительный эффект для чистой процентной маржи Банка и его общей доходности.
- Банк имеет стабильные отношения с ключевыми корпоративными вкладчиками, в том числе государственными компаниями и группой компаний ENRC. Дальнейшая диверсификация источников ликвидности производится за счет бизнеса Приват банкинг.
- Депозитная база Банка увеличилась на 25.4% с начала 2014г., несмотря на девальвацию тенге и следующее за этим массовое изъятие средств из некоторых казахстанских банков. Ликвидность Банка снизилась до комфортного уровня 16.1% по состоянию на 30.09.2014г. с 26.7% на конец 1 кв. 2014г.

УСТОЙЧИВАЯ ПОДДЕРЖКА АКЦИОНЕРОВ

- Поддержка акционеров – это одно из ключевых конкурентных преимуществ Банка.
- В июне 2012г. акционеры Банка увеличили капитал на 5.9 млрд тенге (39 млн долларов США)⁽⁴⁾
- В 2013г. Банк впервые с момента начала финансового оздоровления в 2010г. выплатил дивиденды в размере 2 млрд тенге. В мае 2014г. Банк осуществил еще одну выплату дивидендов в размере 1.5 млрд тенге (около 12% от доходов, полученных в 2013г.).
- Акционерами Банка являются ключевые участники экономики Казахстана, включенные в список миллиардеров Forbes.

⁽¹⁾ На основании неконсолидированных результатов банков Казахстана, подготовленных с использованием учетных стандартов НБРК по состоянию на 31.08.2014г.

⁽²⁾ Кредиты с просрочкой по основному долгу более чем на 90 дней, неконсолидированные данные по стандартам НБРК. Остаток по состоянию на 30.09.2014г.

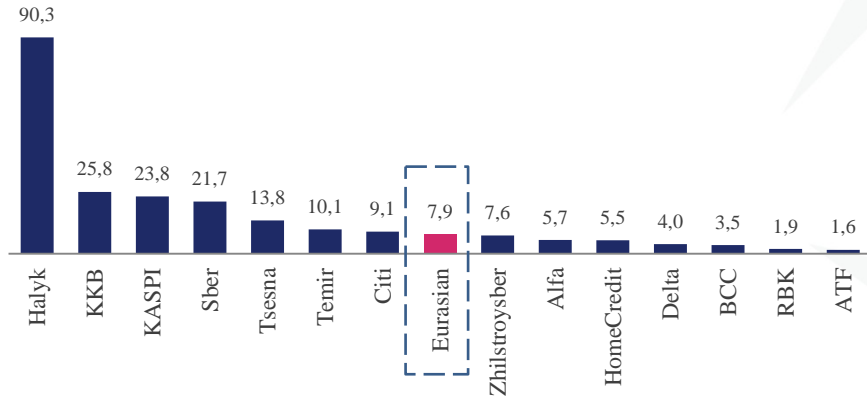
⁽³⁾ 11 февраля 2014г. НБРК провел девальвацию тенге по отношению к доллару США на 19%, установив новый обменный курс на уровне 185 ± 3 тенге за один доллар США

⁽⁴⁾ USD/KZT: 1/149.42 курс НБРК по состоянию на 30.06.2012г.

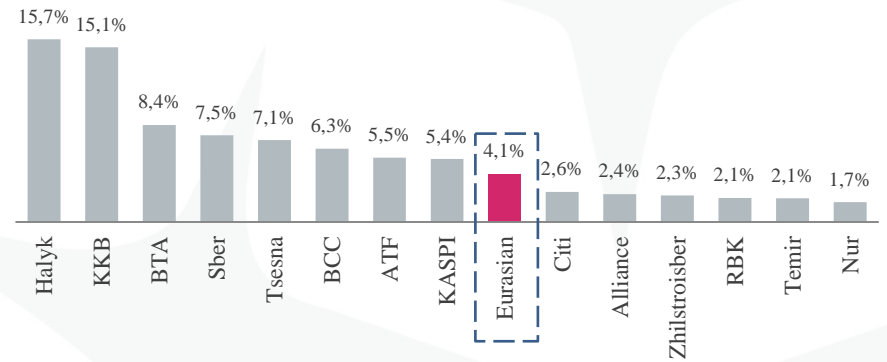
ПОЛОЖЕНИЕ НА РЫНКЕ ОТНОСИТЕЛЬНО АНАЛОГИЧНЫХ БАНКОВ В КАЗАХСТАНЕ НА 30.09.2014г.

ТОП-15 БАНКОВ ПО ОБЪЕМУ ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ

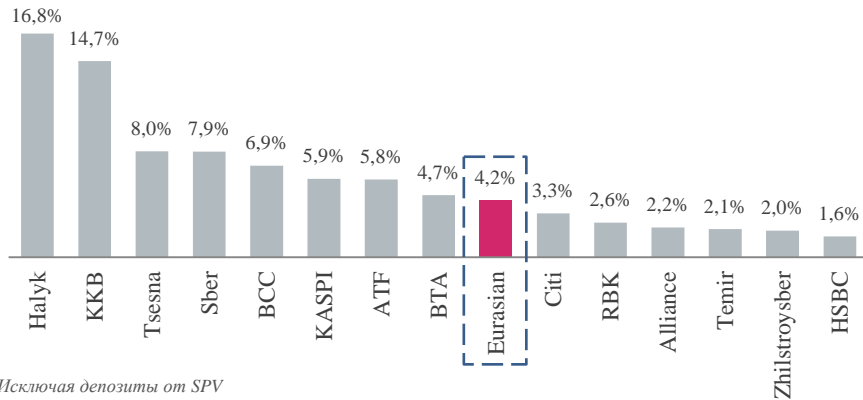
млрд тенге



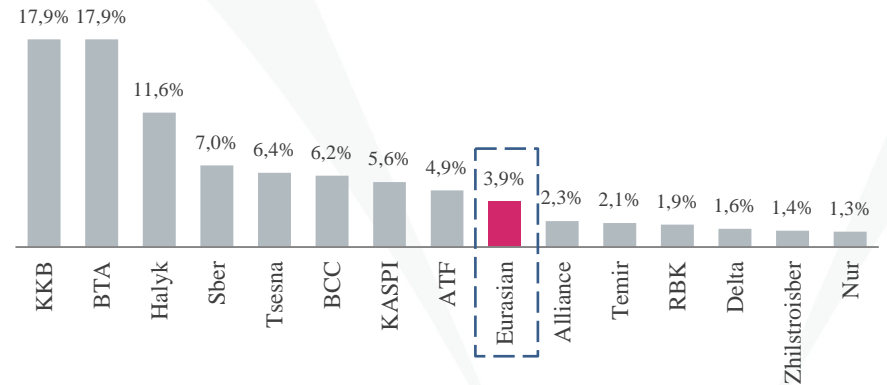
ДОЛЯ РЫНКА ПО АКТИВАМ



ДОЛЯ РЫНКА ПО ДЕПОЗИТАМ⁽¹⁾



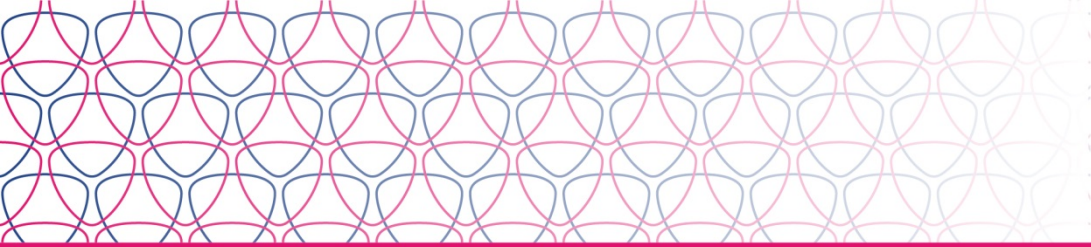
ДОЛЯ РЫНКА ПО ВАЛОВОМУ ОБЪЕМУ КРЕДИТОВ⁽²⁾



(1) Исключая депозиты от SPV

(2) Ссудный портфель включает РЕПО и межбанковские операции

Источник: НБРК, неконсолидированные данные



20 *табысты жыл
лет успеха
years of success*
Eurasian Bank

ДИНАМИКА КЛЮЧЕВЫХ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ



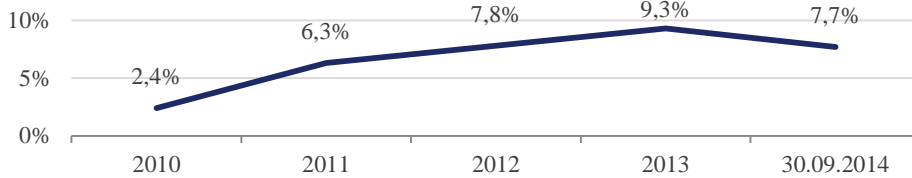
УСТОЙЧИВЫЕ ТЕМПЫ РОСТА

- В результате сокращения расходов и избыточной ликвидности после прихода нового руководства Банка, соотношение расходов к доходам снизилось до 54.8% по состоянию на 30.09.2014г. с 75.7% на конец 2010г., а чистая процентная маржа увеличилась с 2.4% до 7.7% за аналогичный период.
- Объем чистой прибыли составил 8.2 млрд тенге (45 млн долларов США) за девять месяцев 2014г., согласно бюджету Банка сумма чистой прибыли на конец 2014г. составит 14.0 млрд тенге (76.9 млн долларов США).
- Чистый процентный доход вырос на 12.5% за девять месяцев 2014г. в сравнении с результатом за аналогичный период 2013г. Факторами улучшения показателей служат постоянный рост кредитного портфеля, положительный вклад от увеличения розничного портфеля и сокращение текущих издержек.
- Кредиты клиентам составили более 98% от общего процентного дохода.

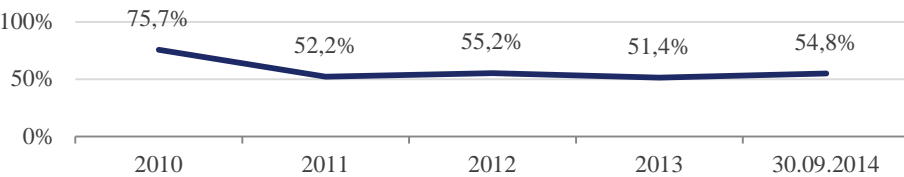
ДИНАМИКА ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ



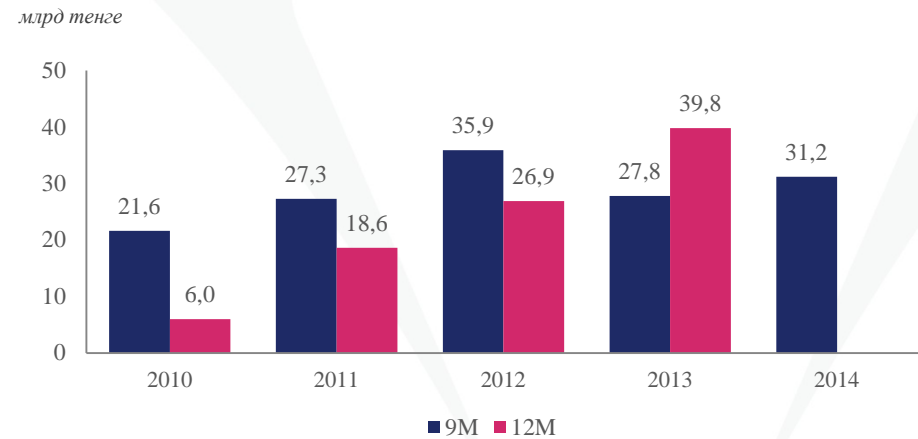
ЧИСТАЯ ПРОЦЕНТНАЯ МАРЖА



СООТНОШЕНИЕ РАСХОДОВ К ДОХОДАМ



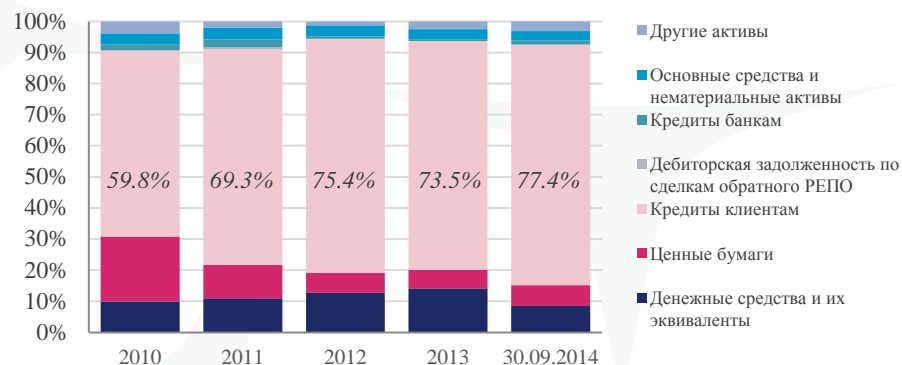
ДИНАМИКА ЧИСТОГО ПРОЦЕНТНОГО ДОХОДА



АКТИВЫ

- По состоянию на 30.09.2014г. совокупные активы увеличились на 22.1% до 718.7 млрд тенге (3.9 млрд долларов США) с 588.6 млрд тенге (3.2 млрд долларов США) по состоянию на 31.12.2013г.
- Руководство продолжает работать над эффективностью балансовых показателей. За последние четыре года Банк очистил баланс от малопродуктивных ликвидных активов и сократил отрицательный спрэд. В результате данной стратегии доля займов клиентам (кредиты с учетом провизий) в структуре активов выросла с 59.8% на конец 2010г. до 77.4% по состоянию на 30.09.2014г.
- Особое внимание уделяется управлению ликвидной позицией с учетом условий внешнего рынка. После недавней девальвации Банк повысил уровень ликвидных активов в качестве превентивной меры. По состоянию на 30.09.2014г. ликвидность находилась на стабильном уровне 16.1% от совокупных активов. Задача Банка - поддерживать ликвидность на уровне более 15%.

СТРУКТУРА АКТИВОВ



РОСТ АКТИВОВ И КРЕДИТОВ



ЛИКВИДНЫЕ АКТИВЫ⁽¹⁾

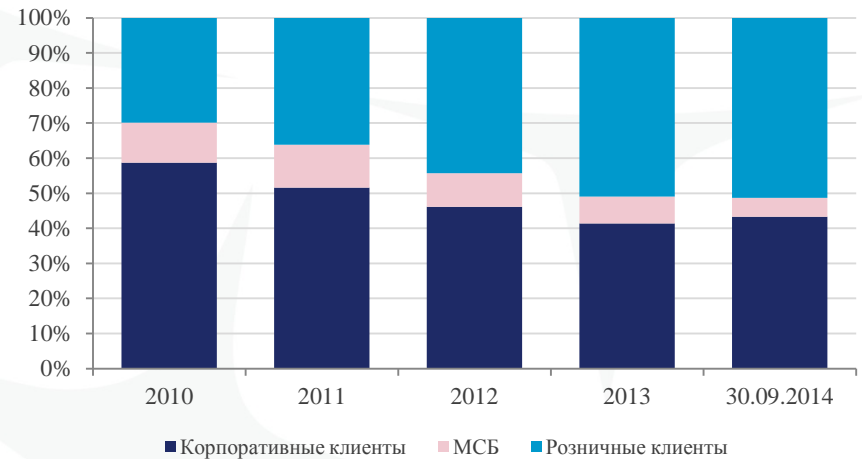


⁽¹⁾ Ликвидные активы состоят из наличных средств и краткосрочных денежных средств, причитающихся от центрального банка, торговли ценными бумагами, межбанковских активов и краткосрочных государственных ценных бумаг, выраженных в тенге.

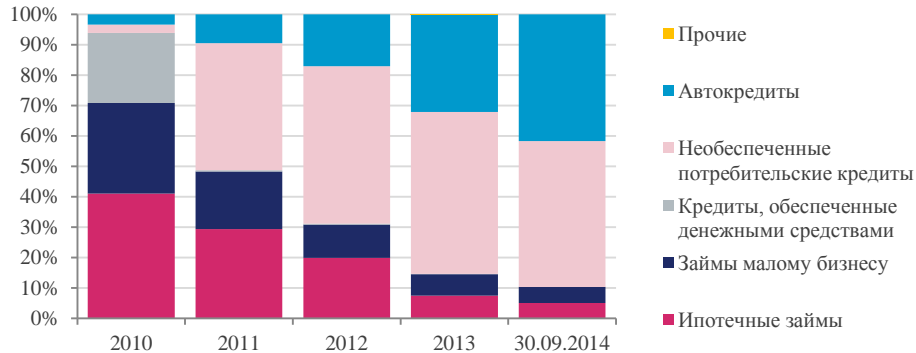
КРЕДИТНЫЙ ПОРТФЕЛЬ

- Начиная с конца 2010г. ежегодно кредитный портфель Банка увеличивается примерно на 20-30% при росте розничного кредитного портфеля в диапазоне 40-60%. За девять месяцев 2014г. кредитный портфель (без учета провизий) вырос на 28.1%, в основном за счет увеличения розничного портфеля.
- В течение 2009-2010гг. Банк был в основном ориентирован на крупных корпоративных клиентов для снижения кредитных рисков во время финансового кризиса. Но с начала 2011г. новая стратегия, направленная на увеличение доходности, привела к приобретению непросроченного розничного кредитного портфеля и торговой марки «ПростоКредит», а также разработке новых продуктов для казахстанского рынка, что, в свою очередь, обеспечило значительное изменение структуры розничного кредитного портфеля Банка. Доля кредитов на покупку автомобилей и необеспеченных потребительских кредитов выросла с 6.2% до 89.7% от общего розничного портфеля за период 2010-30.09.2014гг.
- Кредитование неблагополучных отраслей экономики, в частности недвижимости и строительства, составляет, соответственно, 0.1% и 7.3% от общего кредитного портфеля по состоянию на 30.09.2014г. (2013г: недвижимость - 0.3% и строительство - 6.2%). К строительным проектам в основном относятся строительство дорог, инфраструктурные проекты и электроснабжение.

РАЗБИВКА КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ (БЕЗ УЧЕТА ПРОВИЗИЙ)



РОЗНИЧНЫЕ КРЕДИТЫ



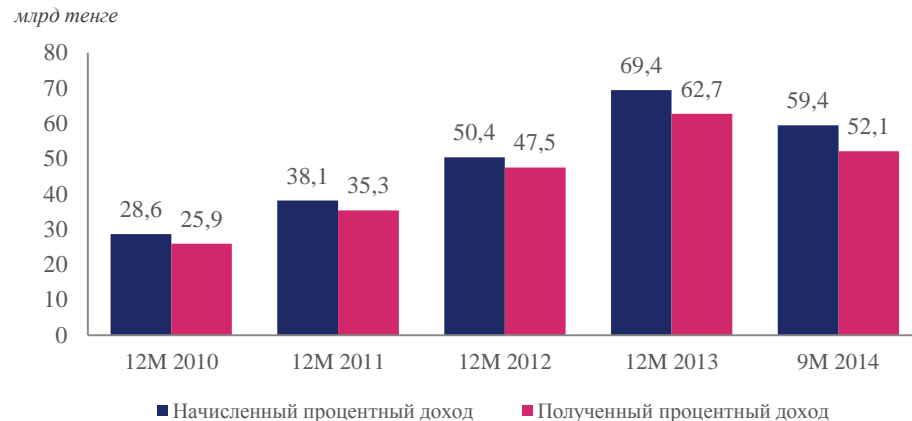
СТРУКТУРА КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ ПО СЕКТОРАМ ЭКОНОМИКИ НА 30.09.2014



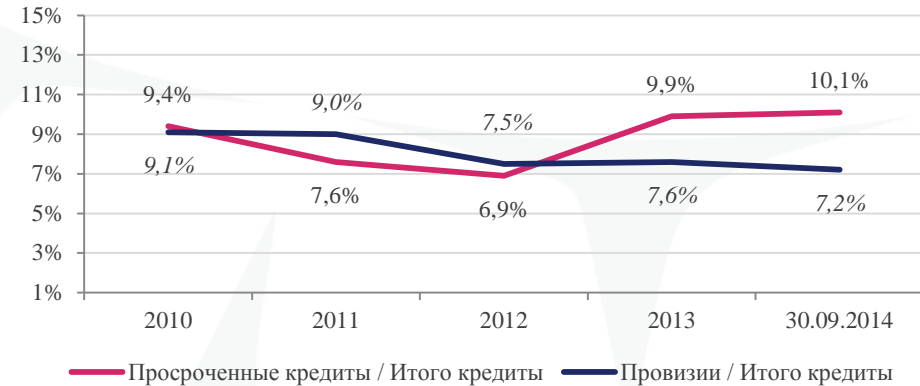
КАЧЕСТВО КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ НА 30.09.2014г.:

- Доля реструктурированных кредитов – 8.7% от кредитного портфеля до вычета провизий (2013 - 10.2%).
- Среднее значение коэффициента LTV (кредит/стоимость обеспечения) – 49.6% (2013 - 42.0%). Переоценка залогового обеспечения происходит каждые полгода.
- Сокращение концентрации кредитов. Доля 10 крупнейших кредитов уменьшилась с 33.3% от ссудного портфеля (без учета провизий) на конец 2010г. до 18.4% по состоянию на 30.09.2014г.
- Стратегия Банка как универсального финансового института, оказывающего полный спектр услуг, заключается в обеспечении баланса между различными сегментами бизнеса, формировании кредитного портфеля с примерно равными долями (50/50) корпоративного/МСБ бизнеса и розничного сегмента.
- Евразийский банк тщательно следит за соотношением полученных процентов (Движение денежных средств) к начисленным процентным доходам (Отчет о прибылях и убытках) и считает его одним из важнейших показателей качества активов.

РАЗНИЦА МЕЖДУ ПОЛУЧЕННЫМИ И НАЧИСЛЕННЫМИ ПРОЦЕНТНЫМИ ДОХОДАМИ



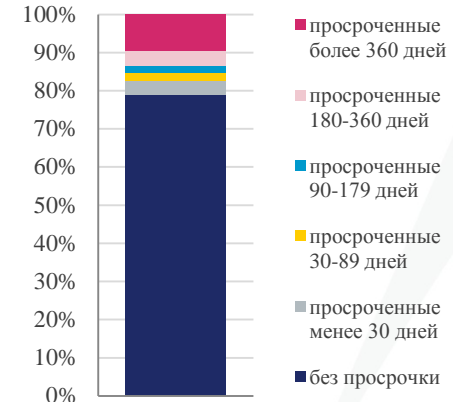
ПРОСРОЧЕННЫЕ КРЕДИТЫ⁽¹⁾. ПРОВИЗИИ



КЛАССИФИКАЦИЯ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ: КОРПОРАТИВНЫЙ И МСБ 30.09.2014г.



КЛАССИФИКАЦИЯ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ: РОЗНИЧНЫЙ 30.09.2014г.



⁽¹⁾ Балансовая стоимость обесцененных кредитов, выданных клиентам, до вычета резерва под обесценение, с просрочкой более чем на 90 дней

⁽²⁾ Невозвратные займы

КАЧЕСТВО КРЕДИТОВ, ВЫДАННЫХ ДО И ПОСЛЕ 2010г., ВКЛЮЧЕННЫХ В БАЛАНСОВЫЙ ОТЧЕТ НА 30.09.2014г.⁽¹⁾

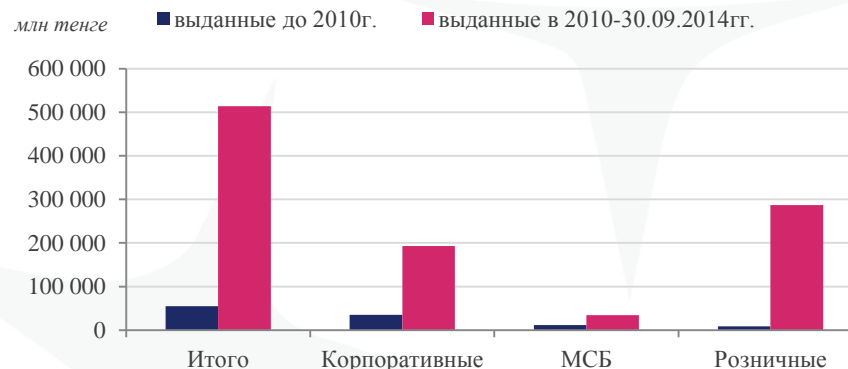
КРЕДИТЫ, ВЫДАННЫЕ ДО 2010г.

	Банк	Корпоративные	МСБ	Розничные
Основной долг, млн тенге	55,080	35,208	11,349	8,524
Просроченные кредиты, млн тенге	17,749	3,453	9,576	4,720
% просроченных кредитов	32.2%	9.8%	84.4%	55.4%

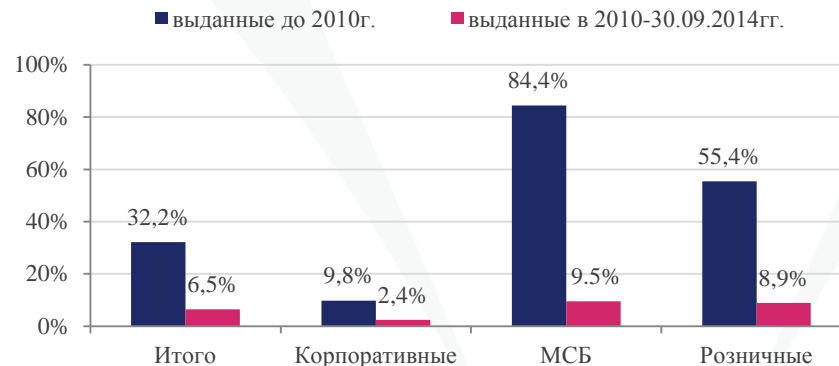
КРЕДИТЫ, ВЫДАННЫЕ 2010-30.09.2014гг.

	Банк	Корпоративные	МСБ	Розничные
Основной долг, млн. тенге	513,683	192,608	34,104	286,970
Просроченные кредиты, млн. тенге	33,407	4,686	3,229	25,492
% просроченных кредитов	6.5%	2.4%	9.5%	8.9%

ОБЪЕМ КРЕДИТОВ, ВЫДАННЫХ ДО 2010г., В СРАВНЕНИИ С ВЫДАННЫМИ В ПЕРИОД 2010-30.09.2014гг.



ПРОСРОЧЕННЫЕ КРЕДИТЫ/РАЗБИВКА КРЕДИТОВ ПО СЕГМЕНТАМ



ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

- Основным источником фондирования Банка являются депозиты, привлеченные на местном рынке. По состоянию на 30.09.2014г. доля текущих счетов и депозитов клиентов составила 77.7% от обязательств (2013 - 76.4%).
- За девять месяцев 2014г. текущие счета и депозиты клиентов увеличились на 25.4% несмотря на произошедшую девальвацию в начале года.
- Наблюдался существенный рост розничных депозитов и текущих счетов (рост составил 27.4 млрд тенге или 19.5%) и корпоративных депозитов и текущих счетов (75.4 млрд тенге или 28.6%). Доля депозитов и текущих счетов корпоративных клиентов от общей депозитной базы составляет 66.9%.

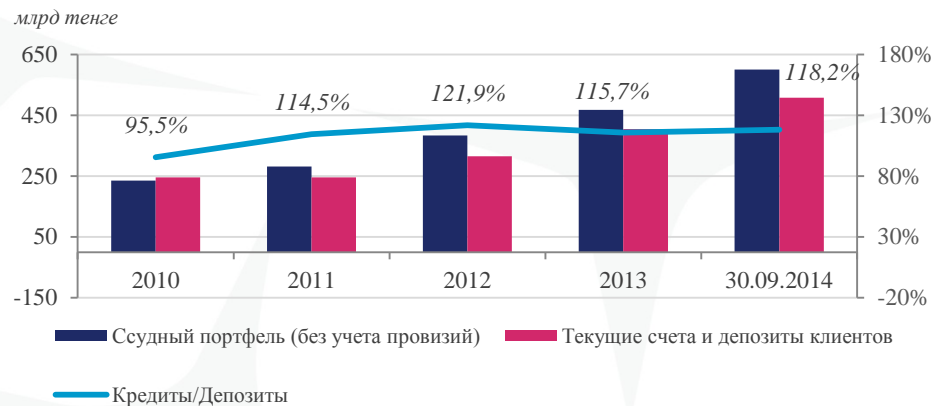
СТРУКТУРА ТЕКУЩИХ СЧЕТОВ



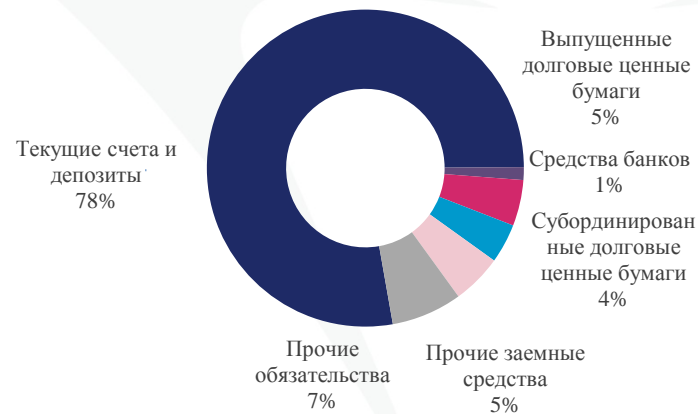
СТРУКТУРА СРОЧНЫХ ДЕПОЗИТОВ

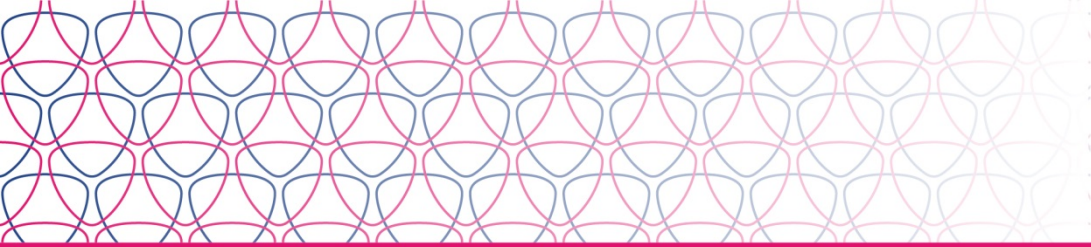


ДИНАМИКА ФОНДИРОВАНИЯ



СТРУКТУРА ОБЯЗАТЕЛЬСТВ





20 *табысты жыл*
лет успеха
years of success
Eurasian Bank

ГЛАВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ

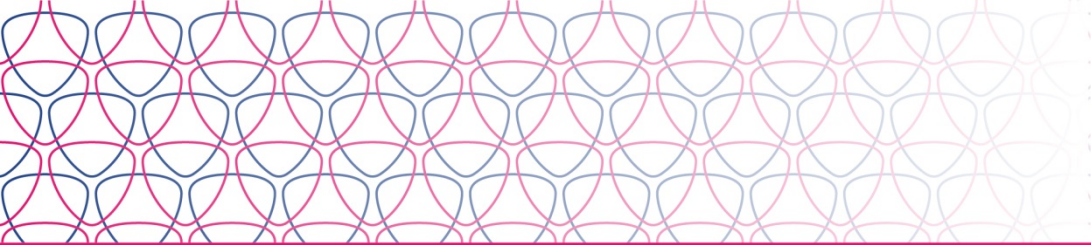




20 *табысты жыл*
лет успеха
years of success

Eurasian Bank





20 *табысты жыл
лет успеха
years of success*

Eurasian Bank



ПРИЛОЖЕНИЯ



БАЛАНСОВЫЙ ОТЧЕТ по МСФО

	30.09.2014 тенге, 000 (неаудированные)	31.12.2013 тенге, 000 (аудированные)	% изменение с начала года
АКТИВЫ			
Денежные средства и их эквиваленты	61,210,132	83,146,378	-26.38%
Финансовые инструменты по справедливой стоимости через прибыль или убыток	798,676	1,139,628	-29.92%
Финансовые активы, доступные для продажи	9,935,652	10,979,872	-9.51%
Займы и авансы, предоставленные банкам	9,640,475	2,922,373	229.89%
Займы, выданные клиентам	556,332,819	432,529,086	28.62%
Инвестиции, удерживаемые до погашения	36,831,493	23,462,306	56.98%
Текущие налоговые активы	1,349,364	1,284,278	5.07%
Основные средства и нематериальные активы	21,741,264	19,758,591	10.03%
Прочие активы	20,836,808	13,410,896	55.37%
Итого активов	718,676,683	588,633,408	22.09%
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Финансовые инструменты по справедливой стоимости через прибыль или убыток	-	2,278	-100.00%
Счета и депозиты банков	8,518,659	14,116,633	-39.66%
Кредиторская задолженность по сделкам "РЕПО"	31,114,234	8,803,285	253.44%
Текущие счета и депозиты клиентов	507,535,254	404,673,786	25.42%
Выпущенные долговые ценные бумаги	30,636,045	32,786,356	-6.56%
Выпущенные субординированные долговые ценные бумаги	26,248,697	35,669,288	-26.41%
Прочие привлеченные средства	33,319,514	21,410,349	55.62%
Отложенные налоговые обязательства	1,229,536	257,542	377.41%
Прочие обязательства	14,769,571	12,095,527	22.11%
Итого обязательств	653,371,510	529,815,044	23.32%
СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ			
Акционерный капитал	30,110,207	30,110,207	0%
Эмиссионный доход	25,632	25,632	0%
Резерв по общим банковским рискам	8,234,923	8,234,923	0%
Динамический резерв	6,733,233	6,733,233	0%
Резерв по переоценке финансовых активов, имеющихся в наличии для продажи	(27,869)	(51,653)	-46.05%
Накопленный резерв по переводу в валюту представления данных	(409,737)	(182,251)	124.82%
Нераспределённая прибыль / (Накопленные убытки)	20,638,784	13,948,273	47.97%
Итого собственного капитала	65,305,173	58,818,364	11.03%
Итого обязательств и собственного капитала	718,676,683	588,633,408	22.09%

ОТЧЕТ О ДОХОДАХ по МСФО

	30.09.2014 тенге, 000 <i>(неаудированные)</i>	30.09.2013 тенге, 000 <i>(неаудированные)</i>	% изменение в годовом исчислении
Процентные доходы	59,385,854	49,098,986	20.95%
Процентные расходы	(28,165,365)	(21,340,203)	31.98%
Чистый процентный доход	31,220,489	27,758,783	12.47%
Комиссионные доходы	8,433,964	8,987,187	-6.16%
Комиссионные расходы	(1,824,527)	(1,255,670)	45.30%
Чистый комиссионный доход	6,609,437	7,731,517	-14.51%
Чистый (убыток) /доход по финансовым инструментам по справедливой стоимости через прибыль или убыток	(276,538)	(97,911)	182.44%
Чистый доход от операций с иностранной валютой	3,122,337	1,910,257	63.45%
Чистый (убыток) / доход от доступных для продажи финансовых активов	(356)	(290)	22.76%
Прибыль от продажи ипотечных кредитов	303,097	-	100.00%
Прочие операционные (убытки) / доходы	(54,699)	(79,818)	-31.47%
Операционный доход	40,923,767	37,222,538	9.94%
Убытки от обесценения	(7,944,102)	(6,464,245)	22.89%
Расходы на персонал	(12,302,300)	(11,253,969)	9.32%
Прочие общие административные расходы	(10,134,599)	(8,233,213)	23.09%
Прибыль до налогообложения	10,542,766	11,271,111	-6.46%
Расходы по подоходному налогу	(2,352,239)	(2,556,557)	-7.99%
Чистая прибыль за год	8,190,527	8,714,554	-6.01%
Резерв по переоценке доступных для продажи финансовых активов:			
- Чистое изменение справедливой стоимости	23,428	95,558	-75.48%
- Чистое изменение справедливой стоимости, перенесенное в состав прибыли или убытка	356	290	-22.76%
Курсовые разницы по операциям с иностранной валютой	(227,486)	(141,571)	60.69%
Итого прочих совокупных доходов за период, за вычетом налога на прибыль	(203,702)	(45,723)	345.51%
Итого совокупного дохода за год	7,986,825	8,668,831	-7.87%

СТРУКТУРА ХОЛДИНГА



⁽¹⁾ Алиджан Ибрагимов, Александр Машкевич и Паток Шодиев входят в список миллиардеров Forbes. Вместе они основали Евразийскую корпорацию природных ресурсов (ENRC), которая является одной из ведущих в мире компаний в сфере добычи и переработки минеральных ресурсов, с интегрированными добывающими, перерабатывающими, энергетическими и логистическими предприятиями со значительным присутствием в Казахстане (один из крупнейших налогоплательщиков страны), России, Китае, Африке и Бразилии. Компания является одним из крупнейших в мире производителей феррохрома и экспортеров железной руды.

⁽²⁾ Евразийская финансовая компания – холдинговая компания, включающая Евразийский банк, Евразийский капитал, страховую компанию «Евразия».

- Страховая компания «Евразия» - лидер в сфере страхования Казахстана, предоставляет свои услуги на местном и зарубежных рынках.
- Евразийский Капитал – казахстанская компания, осуществляющая брокерско-дилерскую деятельность, а также услуги по управлению инвестиционным портфелем, является членом Казахстанской фондовой биржи.

ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА ЕВРАЗИЙСКОГО БАНКА

